

Paese	Italia
Data	02-12-2014
Testata	<b>Zeroventiquattro.it</b>
Titolo dell'articolo	La vendita diretta si conferma in crescita
Short Summary	Dati AVEDISCO primi nove mesi 2014

## La Vendita Diretta si conferma in crescita

0

BY ADMIN ON 5 DICEMBRE 2014

ECONOMIA & FINANZA



Milano - Il settore della Vendita Diretta si conferma in crescita e le Aziende Associate AVEDISCO arrivano ad un fatturato complessivo di quasi 615 milioni di euro nei primi nove mesi del 2014. Un importante aumento del 2% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente che permette di ipotizzare buone previsioni per la chiusura dell'anno in corso.

Il Direct Selling rappresenta quindi un mercato anticiclico rispetto al panorama italiano: nonostante le difficoltà dovute ad una crisi economica non ancora superata, i dati del fatturato delle Aziende Associate AVEDISCO mostrano come questo settore sia in controtendenza. In particolare il comparto "Alimentare - Nutrizionale", registra l'aumento più considerevole tra tutti i settori merceologici e si attesta al primo posto con un fatturato di oltre 261 milioni di euro e un aumento del 12.07%, seguito dal comparto "Cosmesi e accessori moda" e "Casa - beni di consumo". Continuano il trend positivo anche il comparto "Casa - beni durevoli" e "Tessile" che migliorano rispettivamente del 7.15% e 9.52%.

L'impegno, la dedizione e la professionalità degli Incaricati alle Vendite rende il settore della Vendita Diretta vitale e in continua crescita decretandone così il successo. Infatti, rispetto allo stesso periodo dell'anno scorso, le Aziende Associate ad AVEDISCO hanno avuto un aumento del valore occupazionale pari al 3,55%, con un totale di quasi 328.000 Incaricati alle Vendite su tutto il territorio italiano.

*"Nonostante gli ultimi dati Istat abbiano rilevato una contrazione dello 1,3% delle vendite al dettaglio, AVEDISCO chiude i primi nove mesi del 2014 in positivo, sia per quanto riguarda il fatturato che per il valore occupazionale" dichiara Giovanni Paolino, Presidente di AVEDISCO "I nostri Incaricati alle Vendite hanno tutti gli strumenti necessari per affermarsi professionalmente con buone opportunità di guadagno, indipendentemente dall'età o dalla provenienza. Grazie ad una formazione continua dei venditori è possibile mantenere alti standard professionali e qualitativi che rendono AVEDISCO il punto di riferimento nel panorama italiano della Vendita Diretta".*

### Say What? Press Agency – AVEDISCO

Per poter vendere i prodotti della Forever Living Products registratevi su  
www.aloeveraonline.it

come incaricato Novus. Altre informazioni: www.team-one.it