

I 4 CC - LA BASE DELLA VOSTRA ATTIVITÀ FOREVER

I 4 CC sono la base del
successo Forever proprio
come è la benzina per il
vostro motore!



FOREVER®
THE ALOE VERA COMPANY

AVERE SUCCESSO CON FOREVER

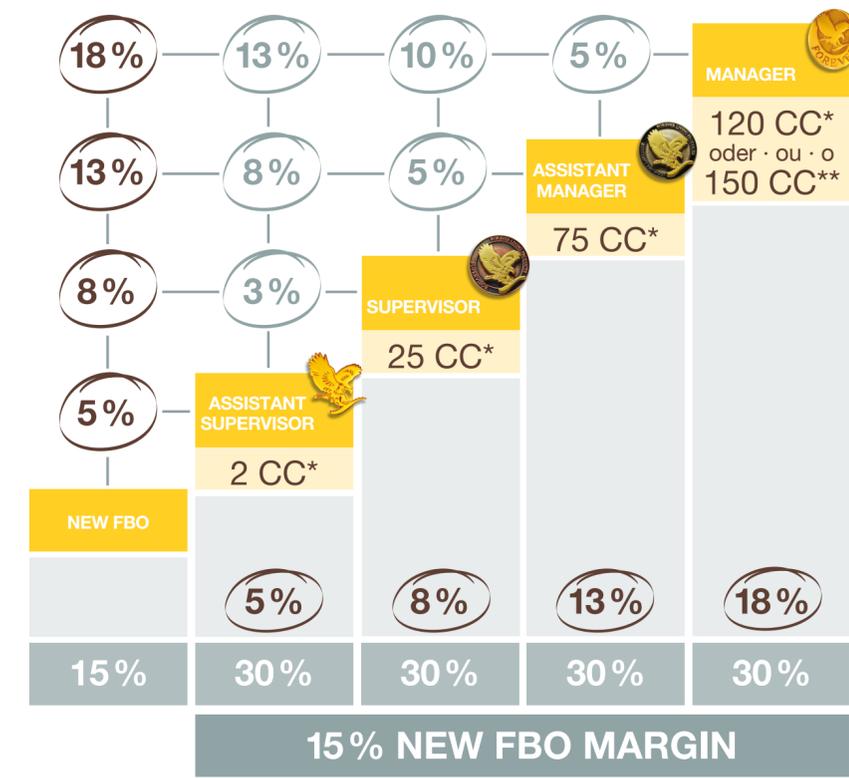
GRAZIE AI 4 CC



COSA SONO I 4 CC?

- l'unità internazionale di conteggio di Forever
- CC = Case Credits
- Base del piano di remunerazione

VERGÜTUNGSPLAN PLAN DE RÉMUNÉRATION PIANO DI REMUNERAZIONE

LEADERSHIP BONUS	GEM BONUS
⌚ DOWNLINE MANAGER → 12 CC	DIAMOND MANAGER 3%
⌚⌚ 25 CC MANAGERS → 8 CC	DIAMOND SAPPHIRE MANAGER 2%
⌚⌚⌚ 25 CC MANAGERS → 4 CC	SAPPHIRE MANAGER 1%
1. GENERATION 6%	
2 ^E GÉNÉRATION 3%	
3 ^A GENERAZIONE 2%	

- DIAMOND CENTURION MANAGER 100 RM
 - TRIPLE DIAMOND MANAGER 75 RM
 - DOUBLE DIAMOND MANAGER 50 RM
 - DIAMOND MANAGER 25 RM
 - DIAMOND-SAPPHIRE MANAGER 17 RM
 - SAPPHIRE MANAGER 9 RM
 - SOARING MANAGER 5 RM
 - SENIOR MANAGER 2 RM
 - RECOGNIZED MANAGER
- RM = RECOGNIZED MANAGER

○ Karriereabhängig zusätzlicher Rabatt · Remise supplémentaire selon la performance réalisée · Sconto supplementare secondo la performance realizzata
 ○ Team-Provision · Provision sur le Team · Provvigione sul team
 *In 2 oder **in 4 aufeinander folgenden Kalendermonaten · *En 2 ou **en 4 mois consécutifs · *In 2 o **in 4 mesi consecutivi
 ■ Leadership Bonus: 6%, 3% und 2% auf deine 1., 2. und 3. Manager-Generation. 6%, 3% et 2% sur ta 1^e, 2^e et 3^e génération de Manager. 6%, 3% e 2% sulla 1^a, 2^a e 3^a generazione di Manager.
 ■ Gem Bonus: Schrittweise Erhöhung des Leadership Bonus bis auf 9%. · Augmentation graduelle du Leadership Bonus jusqu'à 9%. · Incremento graduale del Leadership Bonus fino al 9%.

Die angegebenen Konditionen beziehen sich auf den empfohlenen Netto-Verkaufspreis. Les conditions indiquées se basent sur le prix net de vente conseillé. Le condizioni indicate si basano sul prezzo netto di vendita consigliato.

ALCUNI ESEMPI ...

Forever daily™ | Art 439

Case Credits
0,080 CC (CH)



Vital5™ | Art 458

Case Credits
1,066 CC (CH)



Forever Aloe Vera Gel™ | Art 15

Case Credits
0,101 CC (CH)



FOREVER®
THE ALOE VERA COMPANY

CASE CREDITS

1 CC (CH) CORRISPONDE A CA.

Prezzo clienti finali

- Prezzo di vendita corrisponde a ca. Fr. 407

Prezzo per nuovi FBO

- -15 % corrisponde a ca. Fr. 346

Prezzo a partire dalla qualificazione di nuovo Assistant Supervisor

- -30 % corrisponde a ca. Fr. 285



I 3 ELEMENTI PIÙ IMPORTANTI DEL VOSTRO SUCCESSO COMMERCIALE



4 CC - ESSERE ATTIVO OGNI MESE

1 CC CONSUMO PERSONALE

- 1 CC deve essere sempre personale
- Usate i prodotti Forever voi stessi

Consumo
personale

Siate Voi il prodotto dei prodotti!



4 CC - ESSERE ATTIVO OGNI MESE

1 CC STABILIRE RAPPORTI CON I CLIENTI FINALI

- Vendita dei prodotti
- Condividete la vostra esperienza positiva con potenziali clienti

Rapporto con
i clienti finali

**Condividete il vostro entusiasmo
per i prodotti Forever!**



4 CC - ESSERE ATTIVO OGNI MESE

2 CC SPONSORIZZARE GLI FBO

- Costruite un network con altre persone che come voi sono convinti dell'alta qualità dei prodotti Forever
- Entrate in contatto con le persone che come voi sono interessati ad un'attività Forever
- Presentate loro l'opportunità commerciale di Forever

**Sponsorizzare
gli FBO**

**Condividete l'opportunità commerciale
di Forever con altre persone!**



I 4 CC NELLA VITA QUOTIDIANA IL NETWORK MARKETING



**Nulla di
più semplice ...**



FOREVER®
THE ALOE VERA COMPANY

«TINA» LA VOSTRA CLIENTE FEDELE, SODDISFATTA

- Tina ordina i prodotti Forever da voi da alcuni mesi
- Tina, contenta dei prodotti è una cliente soddisfatta



CHIEDERE UNA RACCOMANDAZIONE



- Chiedere delle raccomandazioni
- Date una mano alla vostra cliente



DOMANDE PER OTTENERE RACCOMANDAZIONI

- 1| Conosci qualcuno che presti particolare attenzione all'aspetto fisico e al suo benessere?
- 2| Conosci qualcuno che vorrebbe perdere 5 kg senza mettere a rischio la propria salute?
- 3| Conosci qualcuno che sia interessato alla cura della pelle?
- 4| ...



FATTI DARE 5 RACCOMANDAZIONI

Tina

- 😊 Sabine, miglior amica, ama lo sport
- 😊 Stefan, vicino di casa, ama lo sport
- 😊 Frauke, buona amica, vorrebbe dimagrire
- 😊 Klaus, compagno, vorrebbe migliorare la sua condizione fisica
- 😊 Jutta, segretaria, appassionata di trucco



GENERATE NUOVI CLIENTI

Contatti di Tina

- 😊 Sabine, miglior amica, ama lo sport
- 😞 Stefan, vicino di casa, ama lo sport
- 😞 Frauke, buona amica, vorrebbe dimagrire
- 😐 Klaus, compagno, vorrebbe migliorare la sua attività fisica
- 😞 Jutta, segretaria, appassionata di trucco



«SABINE» LA VOSTRA CLIENTE FEDELE, SODDISFATTA

- Sabine ordina i prodotti Forever da voi da alcuni mesi
- Sabine, contenta dei prodotti è una cliente soddisfatta



CHIEDERE UNA RACCOMANDAZIONE



- Chiedere delle raccomandazioni
- Date una mano alla vostra cliente



FATEVI DARE 5 RACCOMANDAZIONI



GENERATE NUOVI CLIENTI



Max



«STEFAN» IL VOSTRO CLIENTE FEDELE, SODDISFATTO



FOREVER®
THE ALOE VERA COMPANY

AUMENTARE LE VENDITE GRAZIE ALLE RACCOMANDAZIONI

- Grazie alla vostra cliente fedele «Tina» avete ricevuto tante raccomandazioni
- Grazie alle raccomandazioni avete conquistato due clienti soddisfatti, → «Sabine» e «Max»
- Avete ricevuto un fatturato di 500 franchi svizzeri
- Potete reinvestire il 10 % della somma, cioè 50 franchi, nei vostri affari



REINVESTIRE UNE PARTE DEL FATTURATO



- Fate un regalo a «Tina»
- ... per le raccomandazioni



REINVESTIRE UNE PARTE DEL FATTURATO



- Fate un regalo a «Tina»
- ... per le raccomandazioni



COSA SUCCEDDE ADESSO?



Scenario 2

- «Tina» è diventata curiosa e vorrebbe conoscere in maniera dettagliata il modello degli affari di Forever
- Spiegate l'attività Forever a «Tina» → Avete trovato un nuovo partner commerciale



Reinvestimento



Tina, la vostra cliente soddisfatta



Tina, la vostra cliente soddisfatta



Il vostro fatturato generato grazie ai consigli



5 raccomandazioni di Tina



5 raccomandazioni di Sabine



Max, il vostro nuovo cliente soddisfatto

IL NETWORK MARKETING



FOREVER®
THE ALOE VERA COMPANY

shop online di Martina Hahn, incaricata indipendente di Forever Living Products



FOREVER®

THE ALOE VERA COMPANY