

VENDITA DIRETTA**BOOM NEI PRIMI 9 MESI 2014**

Le Aziende Associate AVEDISCO arrivano ad un fatturato di quasi 615 milioni di euro segnando un +2% rispetto al 2013

Il settore della Vendita Diretta si conferma in crescita e le Aziende Associate AVEDISCO arrivano ad un fatturato complessivo di quasi 615 milioni di euro nei primi nove mesi del 2014. Un importante aumento del 2% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente che permette di ipotizzare buone previsioni per la chiusura dell'anno in corso. Il Direct Selling rappresenta quindi un mercato anticiclico rispetto al panorama italiano; nonostante le difficoltà dovute ad una crisi economica non ancora superata, i dati del fatturato delle Aziende Associate AVEDISCO mostrano come questo settore sia in



Incaricato alle vendite e cliente controtendenza. In particolare il comparto "Alimentare-Nutrizionale", registra l'aumento più considerevole tra tutti i settori merceologici e si attesta al primo posto con un fatturato di oltre 261 milioni di euro e un aumento del 12,07%. "Nonostante gli ultimi dati Istat abbiano rilevato una contrazione

dello 1,3% delle vendite al dettaglio, AVEDISCO chiude i primi nove mesi del 2014 in positivo, sia per quanto riguarda il fatturato che per il valore occupazionale - dichiara Giovanni Paolino, Presidente di AVEDISCO - I nostri Incaricati alle Vendite hanno tutti gli strumenti necessari per affermarsi professionalmente con buone opportunità di guadagno, indipendentemente dall'età o dalla provenienza. Grazie ad una formazione continua dei venditori è possibile mantenere alti standard professionali e qualitativi che rendono AVEDISCO il punto di riferimento nel panorama italiano della Vendita Diretta".

Per poter vendere i prodotti della Forever Living Products registratevi su www.aloeveraonline.it come incaricato Novus. Altre informazioni: www.team-one.it

