
testimonianze
Forever

FOREVER 

testimonianze
Forever

*Testimonianze di carriera e di benessere
degli Incaricati Forever Living Products Italy*

a cura di Paola Bidinelli

“Il mondo è nelle mani di coloro che hanno il coraggio di sognare e di correre il rischio di vivere i propri sogni”.

(Paulo Coelho)

Dedicato a chi ha un sogno

introduzione

“Testimonianze Forever” è un progetto che nasce dall’idea di creare un libro-dossier che ripercorra l’entusiasmante crescita di Forever in Italia durante i primi dieci anni di storia attraverso le bellissime testimonianze di carriera, racconti edificanti di gratificazione professionale dei suoi numerosi incaricati e le tante testimonianze di benessere di tutti coloro che hanno ottenuto concreti benefici utilizzando la nostra preziosa Aloe Vera.

L’Azienda ringrazia la promotrice del progetto Paola Bidinelli semiologa e consulente editoriale nonché incaricata Forever che ha collaborato attivamente alla realizzazione dello stesso, raccogliendo le testimonianze ed elaborando il contenuto del libro dossier, Tessa Gelisio, testimonial Forever Living e il dr. Maurizio Mariscoli, consulente scientifico, per la loro professionalità e disponibilità, e naturalmente tutti gli incaricati che hanno partecipato al progetto offrendo la propria testimonianza. Si ringraziano anche tutti gli Incaricati che per ragioni varie non sono riportati nel libro ma che sono sempre in prima linea con il loro lavoro e la loro dedizione e che rendono grandiosa questa Azienda.

la creazione del successo

di Paola Bidinelli

Il desiderio di "essere qualcosa" è uno degli impulsi più antichi e profondi dell'animo umano. Al di là di quelle che sono le predisposizioni personali, le capacità individuali o le attitudini innate, ognuno di noi ad un certo punto della vita sente il desiderio di essere o diventare qualcosa. Solitamente possiamo raggiungere un determinato obiettivo creando per noi stessi un percorso particolare scegliendolo tra mille altri e quando lo intraprendiamo con efficacia non è escluso che arriviamo a provare un meraviglioso senso di realizzazione e profonda soddisfazione. E' proprio l'atto stesso del creare qualcosa che porta con sé questo sentimento, a prescindere dai mezzi che utilizzeremo per farlo: soldi, opportunità, istruzione, condizioni favorevoli. Nel creare cresciamo e facciamo crescere chi è intorno a noi. Qualcuno potrebbe obiettare: "Io non so creare nulla" ma essere affatto credibile visto che non c'è uomo o donna che non abbia almeno un talento, sebbene il suo limite o la sua espansione differisca da persona a persona. Ma già partendo da questa basilare certezza potremmo evitare per esempio di trascorrere una vita a giustificarci o peggio a rinunciare alle nostre occasioni soprattutto quando esse ci scorrono davanti. Quando occupiamo il nostro tempo a cercare scusanti, di certo non ne avremo più abbastanza per agire veramente. E' importante non lasciare che la paura di fallire turbi la nostra autostima o che le considerazioni e i giudizi degli altri ci influenzino a tal punto da mettere in dubbio il senso stesso dei nostri desideri. Nella vita di ogni uomo c'è un grande lavoro da compiere ed è quello di progredire, migliorare e rendere più bello ciò che lo circonda. Più si ha fiducia in questo è più grande si svilupperà la nostra capacità, in qualunque settore scelto essa venga impiegata. A maggior ragione cogliere le belle opportunità che magari non ci aspettavamo e che arrivano in modo del tutto gratuito vuol dire non ricusare il grande progetto evolutivo di cui l'uomo è il massimo protagonista. Detto questo ho desiderato fortemente la realizzazione di un "libro del successo" per il solo motivo di creare qualcosa che avrebbe aiutato il mio progresso personale in termini di servizio per gli altri. Ho creduto fortemente che questo progetto potesse sconfinare da me e coinvolgere tutti coloro che ad un certo punto della vita hanno creduto di poter creare e accettato la straordinaria sfida di essere qualcosa. Sto parlando dei miei amici e colleghi foreveriani che con passione travolgente hanno partecipato al mio progetto e che sono in questo un esempio stupendo di fede, di lavoro, di dedizione e di ricerca continua dell'eccellenza, la più grande virtù che ogni uomo dovrebbe coltivare per tutta la vita. La loro direzione, intrapresa con coraggio, testimonia che sebbene nella nostra epoca una delle ideologie imperanti del successo sia un pericoloso possesso di una libertà estrema, del vivere come ci pare, del fare ciò che vogliamo, dell'imporre sempre e comunque noi stessi, del non lasciarci mai decidere addosso, in realtà, anche attraverso scelte etiche e serie, attraverso il lavoro utile per gli altri, attraverso un guadagno onesto e meritocratico è possibile realizzare un modello superbo di libertà, ripulito dalle macchie dell'egoismo e valorizzato da quel senso reale della vittoria che non può essere mai separato dalla conquista della più autentica integrità personale. In Forever questa è una realtà quotidiana: la felicità interiore, la soddisfazione materiale, il rispetto e l'onestà procedono da sempre sotto braccio. E noi ne andiamo estremamente fieri.

Fare la differenza

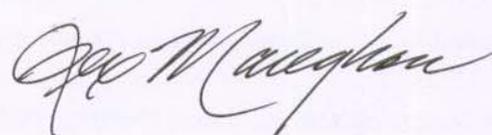
di **REX MAUGHAN**



Amministratore Delegato e Presidente del Consiglio di Amministrazione, Rex presentò la sua semplice idea ad amici e parenti. Propose di offrire alle persone dei prodotti di consumo quotidiano, volti a migliorare il benessere e la salute, e di farlo in contatto diretto con gli altri, e, soprattutto, al posto di investire il denaro nella pubblicità tradizionale, ricompensare coloro che condividono questi prodotti con la propria famiglia e i propri amici. Quando nel 1978 Rex Maughan fondò Forever Living, apportò una maggiore qualità nella vita di amici e parenti. E ciò significava creare un'impresa la cui qualità aziendale fosse superiore alla media. Un'azienda nella quale ogni decisione presa fosse caratterizzata dal criterio dell'integrità e dove ogni impiegato fosse considerato parte della famiglia.

Di solito quando abbiamo l'opportunità, mia moglie Ruth ed io ci intratteniamo piacevolmente a guardare partite di football in TV. Amiamo lo spettacolo e la competizione delle partite di football dei collegiali qui negli Usa, e quando tifiamo per la stessa squadra vuol dire che sarà una grande serata! Una volta, mentre stavamo cambiando canale, abbiamo dato un'occhiata al cosiddetto "reality show". Sicuramente sapete di cosa si tratta, quando si mette un gruppo di persone in una casa e lo scopo è di sconfiggere gli altri e farli uscire dal gioco. Da un'occhiata rapida sembra che il vincitore sia uno dei più antipatici, egoisti e meschini. C'è un altro show nel quale viene data ad una fortunata ragazza un fortunato ragazzo l'opportunità di scegliersi un partner in 12 ore. Non preoccupatevi, non è mia intenzione fare un commento sugli intrattenimenti televisivi dei nostri giorni, ma vorrei fare solo un'osservazione sull'importanza di fare business nel mondo reale e non nel "reality". Non c'è realtà negli scenari che vengono creati in TV. Un individuo meschino ed egoista non avrà mai successo nel mondo reale. Sicuramente spesso si ha successo in un raggiungimento temporaneo, ma a lungo termine il successo si fonda sulla gestione delle relazioni. A differenza della giovane ragazza che si trova dinanzi alla scelta di un degno compagno quando tutto ciò che le viene dato è un po' di cibo e una giornata da trascorrere su un catamarano nelle Hawaii dove prendere una delle più difficili decisioni della vita, una solida relazione richiede un enorme sforzo per essere stabilita e mantenuta, proprio come nel caso dell'onerosa responsabilità di diventare uno sponsor Forever. Tutti noi sponsorizzeremo qualcuno e la decisione del nuovo iscritto di unirsi a Forever Living è basata sull'entusiasmo che voi avete trasferito e sull'attesa che avete creato in lui. Sarebbe facile in TV – voi sareste sponsor di una superstar e poi dopo la trascurate, non la aiutate a creare il piano di business, non le sarete mai di supporto per creare liste di clienti e per imparare a lavorare, non la aiuterete nel primo training per la spiegazione dei prodotti e nelle prime telefonate. Non potreste mai portarla a pranzo al compleanno, ma certamente potrebbe diventare un Leadership Diamond Manager con un business di oltre 12,500 cc nei primi sei episodi! Ora nella realtà tutti noi sappiamo che è un po' diverso. Ci è richiesto di investire molto tempo ed energia per il loro successo e di essere disposti a condividere le loro responsabilità e, in compenso, anche i riconoscimenti. Nel mondo reale non ci sono versioni abbreviate o repliche, non ci è neanche richiesto di ottenere la perfezione, ma di fare bene.

"FARE LA DIFFERENZA" vuol dire un grande cambiamento per noi, una chiara conferma del valore che diamo alla vita delle persone nel fare le cose bene. Non dimenticate che la nostra responsabilità è essere sicuri che il reality show che Forever sta "girando" sia un reality che rifletta la realtà e non una sua falsificazione.



Progetto V.E.R.A.F.

di **GIANCARLO NEGRI**



Amministratore Delegato della Forever Living Products Italy dal 2005.

In qualità di Amministratore Delegato della Forever Living Products Italy desidero esprimere la mia gratitudine a tutti coloro che hanno partecipato alla preparazione di questo libro. In queste pagine sono riportate solo alcune delle numerose testimonianze di migliaia di consumatori dei

nostri prodotti, che grazie alla qualità degli stessi hanno trovato e/o ritrovato il loro benessere e la serenità dello star bene in salute. Il mio percorso in questa bellissima azienda è iniziato il 1° Aprile 2005 con l'onore di poter continuare a costruire su solide fondamenta aziendali, create da chi mi aveva preceduto e che ringrazio. Ognuno di noi porta con sé il sogno di voler realizzare qualcosa di grande per se stessi e per gli altri e questa è stata la mia opportunità per poter collaborare con migliaia di incaricati uniti da un sogno e da ideali in comune: abbinare a prodotti di qualità persone di qualità. Con tale grande idea ed entusiasmo ho iniziato a condividere le gioie di soddisfacenti risultati aziendali con tutti coloro che sono i fautori di un grande cambiamento aziendale e sociale. Anno dopo anno ho visto progredire centinaia di persone che, grazie alla filosofia Forever, sono riuscite a diventare economicamente indipendenti e oggi hanno uno stile di vita economico consono alla loro dignità e alle loro giuste aspettative. Da ben 5 anni il progetto V.E.R.A.F. (Valori-Etica-Rispetto-Amicizia-Fiducia) ha cambiato in meglio la vita delle persone abbinando un metodo lavorativo ad una esperienza di vita basata sul libero arbitrio, al rispetto delle differenze siano esse culturali, sociali, etniche o altre. La visione di un'Azienda in cui lavorare con gioia e serenità si è realizzata quando nel 2010 manifestazioni di affetto e gentilezza hanno predominato in tutte le riunioni della Forever dal Nord al Sud, isole comprese, aggiungendo alla professionalità acquisita, grazie alla formazione unica e duplicabile, la consapevolezza di essere persone uniche, speciali, importanti e ricche di valori.

Praticamente ci ritroviamo in un'Azienda dove il lavoro è divertimento, dove ci sono la gioia del portare benessere alle persone, la correttezza e l'esempio di ogni vertice aziendale. La grande capacità di coloro che danno al successo il giusto peso sia economico sia professionale trovano l'equilibrio che permette alla serenità interiore di espandersi, irradiando sempre un senso di pace con il mondo intero. All'inizio sembrava difficile, tuttavia chi ha partecipato a tale visione ha contribuito portando la goccia che ha alimentato il mare poi trasformatosi in un oceano, e ora il fenomeno Forever sta attirando l'attenzione di chi è stato alla finestra a guardare. Gli obiettivi per i prossimi cinque anni: continuare a fare di più e meglio, proseguire il percorso formativo del perfezionamento personale e professionale per lasciare un'eredità ai nostri figli degna delle persone che riteniamo di essere. Naturalmente aumentare le entrate economiche di tutti i nostri collaboratori affinché, raggiunta l'indipendenza economica, si possa essere una benedizione per gli altri. In conclusione in un'epoca di incertezze Forever è in grado di dare certezze, stabilità, visione, obiettivi e tanto, tanto amore per le persone e per la vita.

Giancarlo Negri

La mia testimonianza

di TESSA GELISIO



Tessa Gelisio, giornalista e conduttrice televisiva, è cliente Sonya e testimonial della Forever Living. I programmi televisivi che ha condotto e che conduce trattano di ambiente, cultura, scienze. In qualità di giornalista scrive di ecologia e tematiche sociali.

È presidente dell'Associazione per la conservazione ambientale forPlanet, tutto ciò che è natura le sta molto a cuore. È ed per questo che è nata la relazione con Forever: benessere naturale e bellezza. Tessa apprezza i prodotti Forever e i cosmetici Sonya sono perfetti per il suo make up, naturali, delicati e duraturi a prova di set televisivo!

Conosco da sempre le proprietà straordinarie dell'Aloe Vera, tanto che le foglie di questa "miracolosa" pianta mi hanno accompagnata nel corso dei miei viaggi rivelandosi incredibilmente efficaci contro bruciate, scottature da raggi solari, nell'accelerare la cicatrizzazione di piccole ferite e, soprattutto, contro le punture degli insetti. Nella giungla poter sfregare la polpa dell'aloë sui morsi fastidiosi dei mosquitos si è rivelata la via migliore per trovare rimedio non solo al dolore e al prurito ma anche all'infiammazione: insomma, per me l'aloë è sempre stato un vero toccasana universale ancor prima di conoscere i prodotti che ne potenziano i principi attivi, ancor prima, cioè, di conoscere Forever Living Products. L'incontro con l'azienda è avvenuto qualche anno fa, quando Forever Living Products si è proposta di sostenere forPlanet, la Onlus per la conservazione ambientale di cui sono presidente, promuovendo una raccolta fondi per la tutela di un angolo di foresta vergine sudamericana. È stato un ottimo approccio che, ancor prima della bontà dei suoi prodotti, mi ha fatto scoprire la dimensione fortemente etica di un'azienda che fonda la propria fortuna sui doni della natura e sulla sensibilità verso clienti e collaboratori. Il sostegno fornito da Forever Living Products e dai suoi collaboratori alla causa della conservazione ambientale ha significato molto, soprattutto mi ha messa in contatto con un vasto gruppo di persone unito non solo da un'idea commerciale di successo ma anche dall'amore per l'ambiente e dall'aiuto del prossimo. In seguito ho conosciuto anche i suoi prodotti a base di Aloe Vera e, anche se con me è stato come sfondare una porta aperta, mi sono subito entusiasmata per le bevande a base del gel di questa pianta, straordinaria ricarica energetica anche nelle giornate più faticose, e per la linea cosmetica "Sonya" i cui prodotti ho messo alla prova nelle situazioni più estreme. Specialmente i cosmetici si sono rivelati perfetti per il make up professionale, resi ancor più preziosi ai miei occhi dal fatto di essere assolutamente naturali, ricavati da piante coltivate biologicamente e ineccepibili sotto il profilo etico, visto che non vengono testati su animali. Quando scopro prodotti etici, rispettosi dell'ambiente e perfetti per l'impiego estetico come quelli di Forever Living è difficile per una come me non innamorarsene!

*Tieni sempre presente
che la tua ferma
convinzione di riuscire
è più importante di
qualsiasi altra cosa.*

A. Lincoln

la carriera

Onora il tuo tempo

Il tempo è prezioso e sciuparlo per negligenza o pigrizia è davvero biasimevole.

Chi regola il suo presente, avrà più successo nel futuro. L'uomo accorto studia ogni giorno come rinvigorire il suo impulso creativo, educare il suo animo, ordinare le sue scelte, dirigere le sue azioni affinché vadano d'accordo con le sue intenzioni. E così facendo il bene diventa la costante della sua vita e lui un candidato speciale alla felicità. Egli ha già nella testa e nel cuore l'immagine di quel sé che vuole costruire ed è un'immagine di movimento e cambiamento. Dentro è già ciò che vuole diventare. Possiamo immaginarlo mentre percorre il suo "sentiero" fatto di mille tappe dove incontra situazioni, vive esperienze, trova opportunità che nel complesso perfezionano la sua persona formando quel genere di autostima che lo espanderà in senso più umano e spirituale.

Questo è il tipo di carriera che noi foreveriani perseguiamo con sana convinzione, una carriera che, sviluppandosi in una Azienda etica come Forever Living Products, non può che coincidere con quel modello di "alta professionalità" misurata non in termini di potere ma di prestigio.

Testimonianze di Carriera

gli incaricati Forever

Sono quelli che ti offrono il loro tempo
facendoti il prestito più generoso
perché l'unico che non si potrà mai restituire.

La mia testimonianza
di GIANNI ADAMO e DANIELA TREVISAN



Ciao a tutti, sono Gianni Adamo e dal lontano Dicembre 1999 faccio parte, assieme a mia moglie Daniela Trevisan, di questa fantastica azienda. Tutto è iniziato quando Giorgio Segato, dopo estenuanti tentativi, riuscì a darmi un flacone di Aloe Vera Gel e una Gelly. Grazie a questi prodotti ho sconfitto il fuoco di S. Antonio, e così abbiamo subito pensato che se l'aloè aveva portato questi benefici a me, poteva fare altrettanto anche ad altre persone. Abbiamo voluto saperne di più e abbiamo incontrato Adelino Bolzonello il quale è stato molto bravo a spiegarci tutto quello che sapeva, a invitarci a frequentare qualsiasi tipo di riunione venisse fatta anche a molti chilometri da Vicenza e così, passo dopo passo, è iniziata la nostra crescita. Da principio mi sono chiesto cosa volessi e che prezzo fossi disposto a pagare, e a quel punto mi è venuta in mente una frase di un certo barone, di cui non ricordo il nome, che dice: "Prima c'ho creduto, poi l'ho voluto e perciò mi sono dato da fare". Così ho fatto e con molto entusiasmo ho cominciato a parlare di aloè vera e di FLP a tutti, ricevendo tanti "no" e solo alcuni sì. Per non demotivarmi mi dimenticavo dei no e pensavo solo in positivo e che prima o poi i no sarebbero germogliati come la nostra aloè che cresce rigogliosa in terre aride e ci dona il suo meraviglioso succo. Il successo è arrivato quando offrendo questa grande opportunità a tutte le persone che incontravamo, aiutando il gruppo a crescere, motivandolo e motivandoci, abbiamo capito che niente può spezzare il forte legame che si crea tra persone che condividono lo stesso sogno.

La mia testimonianza **di BRUNA ANESI**



Mi chiamo Bruna Anesi e ho avuto la fortuna di conoscere questa fantastica Azienda e i suoi prodotti, ancora prima che arrivasse in Italia. Dal Trentino, dove abito, sono venuta a conoscenza dei benefici dell'Aloe e dell'Opportunità Forever Living ad Atene, dove vive mia sorella Novella e da allora, constatati i benefici sulla mia salute e su quella di tante persone, non ho mai smesso di usarli e di credere nelle potenzialità di questo sistema innovativo. Il mal di schiena ricorrente, di cui soffrivo da tempo, è un ricordo lontano ormai dodici anni, senza mai più assumere farmaci specifici per tale disturbo; è migliorato notevolmente il mio stato di salute in generale come l'anemia da cui mi sono liberata da quando assumo l'Aloe ed alcuni dei nostri integratori naturali. Oltre a questi risultati sulla salute, in questi dieci anni, da quando l'Azienda ha aperto in Italia, ho avuto delle ottime gratificazioni economiche che non avrei mai immaginato, ho conosciuto delle splendide persone con le quali siamo diventati amici e posso dire che la Forever è diventata la mia seconda famiglia oltre ad essere una Azienda che gratifica e premia. Pensate che ho iniziato questa attività a cinquantuno anni, senza conoscenze in merito e un po' alla volta, prima imparando e poi insegnando le regole del network marketing a tante persone, insieme alle quali ho formato una bella squadra affiatata con cui lavorare e divertirsi. Da Manager, nel 2001, sono arrivata a Senior Manager e quest'anno ho raggiunto il livello di Soaring Manager, cioè ho aiutato cinque persone a raggiungere il livello di Manager. Oltre al "Programma auto", che è un'ulteriore gratificazione economica, mi sono qualificata per la prima volta al Profit Share di Londra ricevendo un importante riconoscimento per il lavoro svolto. Non so a quanto ammonterà, ma so che sarà bello riceverlo! Ogni tanto mi sorprendo a pensare com'è cambiata la mia vita in questi dieci

anni, ai viaggi fatti con Forever in occasione dei Rally europei, alla splendida crociera vinta nel 2007 e cosa ancora più sorprendente alla qualifica "International Super Rally" per il viaggio in America. Naturalmente ho tutto questo con il costante lavoro e aiutando le persone che sponsorizziamo a raggiungere i loro obiettivi. Vi assicuro che è molto gratificante vedere la gioia delle persone che ce la fanno, questo ci ripaga delle fatiche e anche delle rinunce che a volte dobbiamo inevitabilmente affrontare. Ogni conquista ha un prezzo, ma il bello di questa attività è che se ci impegniamo all'inizio, in seguito scopriamo che abbiamo più tempo a disposizione per noi, per la nostra famiglia e i nostri hobbies e che anche le nostre entrate aumentano in modo considerevole, permettendoci così di godere dei frutti del nostro lavoro. Colgo l'occasione per ringraziare la mia down line, le mie Managers: Elia, Maria, Kathy, Anita e Virginia e i Managers delle loro linee: Ezio, Gabriella, Franca, Andrea e Claudia; Elena; Ellia B., Ivana, Monika, Selena, Elia Bernardi e tutte le meravigliose persone del nostro Team che mi hanno dato fiducia e naturalmente Forever. Un grazie di cuore al nostro "Capitano" Giancarlo Negri e allo Staff per il prezioso lavoro che svolge e un grande augurio a tutti i "Foreveriani" d'Italia per i loro futuri successi.

La mia testimonianza
di GIOVANNI ASOLE



È dal 1999 che ho scoperto l'Aloe Vera di Forever Living Products, praticamente da quando questa fantastica multinazionale ha aperto la sua sede di Roma. E pensare che fino ad allora non sapevo neppure cosa fosse questa pianta nota da migliaia di anni per le sue straordinarie proprietà salutari. A farmela scoprire, insieme al Network Marketing di Forever Living Products, è stata una donna eccezionale, Lorraine Cornford con un suo annuncio. Del resto, da sempre rispondevo agli annunci per capire quali fossero i settori in maggior espansione per potermi proporre come dirigente nel caso di cambiamento di lavoro, voluto o dovuto. Arrivato a 55 anni cercavo però la soluzione definitiva. Se continuavo a fare quello che avevo sempre fatto, avrei ottenuto quello che avevo sempre ottenuto, il dirigente, che, pur nell'invidiabile prestigio e reddito, comunque non mi soddisfaceva soprattutto per l'incertezza del mio futuro. Essendo deciso al cambiamento ho buttato nel cestino il mio curriculum. Dopo il boom industriale e lo sboom che ne conseguì, avevo visto tanti dirigenti lasciati a casa nella disperazione e senza più speranze. A quel tempo Lorraine non aveva certo l'immagine che uno si aspetterebbe della donna di successo perché viveva in un'umile casa di ringhiera con due bambini piccoli e con tanti altri problemi che vi risparmio. Molti si vantano di avere uno sponsor straricco e di successo, io mi vanto di avere una sponsor con tanta voglia di successo e tanto ricca di determinazione, costanza e perseveranza. Sono altresì contento di aver contribuito a migliorare la qualità della sua vita, e della mia ovviamente. A 55 anni, dicevo, non volevo correre il rischio di rimanere disoccupato come dirigente dopo uno, due o tre anni o comunque sperare di riuscire a tirare fino alla pensione a 65 anni. Mi accorgevo che tutto quello che davò alle aziende in termini di idee, organizzazione, immagine, clienti, rimaneva nelle aziende stesse ed io dovevo ogni volta ricominciare da capo. Spesso dovevo anche cambiare

settore in quanto, per contratto, non potevo fare concorrenza per almeno due anni. E non potevo certo stare fermo per tutto quel tempo. Partecipai quindi a una riunione della Lorraine a Milano che mi lasciò abbastanza scettico. Infatti, anch'io avevo tutti i pregiudizi che allora, e in misura minore ancor oggi, aveva la maggior parte delle persone sul Network Marketing (non c'era ancora la legge 173 del 17 agosto 2005). Da quando mi sono laureato negli anni '70, nonostante le difficoltà che ho dovuto affrontare per la perdita dei miei genitori, ho fatto la mia carriera da impiegato a dirigente, a imprenditore, a consulente ed ho visto come è cambiato il mercato del lavoro dal '70 ad oggi. Io stesso, quasi senza accorgermene, sono passato dalla produzione, al commerciale, ai servizi, proprio come si stava evolvendo il mercato del lavoro allora. Capii che nel Network Marketing poteva esserci la soluzione del mio problema, ma non capivo quale fosse il Network giusto. Dopo averne esaminati alcuni, mi resi conto che quello della Forever Living Products aveva tutte le carte in regola, aveva cioè quattro cose che ritenevo essenziali per il "mio" Network:

- Un prodotto eccezionale, e nessuno può negare che l'Aloe Vera di Forever non lo sia.
- Un prodotto di consumo.
- Un piano di marketing semplice e facilmente duplicabile.
- Tutto quello che fai è tuo per sempre e non te lo può togliere nessuno.

Ma la cosa che mi affascinava di più era che non avevo rischiato un centesimo e stavo godendo enormemente di una cosa che mi era sempre mancata, sia come impiegato che come dirigente, come imprenditore e come consulente: Il Tempo Libero. E di questo ne sono diventato ingordo in una maniera insaziabile, quasi a voler recuperare tutto quello perduto in tanti anni. Ma c'è un'altra cosa che ci tengo a dire. Quando all'inizio dell'esperienza Forever proponevo a colleghi questa attività, c'era chi mi snobbava o addirittura mi compativa dicendo: "Ma Giannetto, cosa ti sei messo a fare? A vendere l'Aloe, il dentifricio?". Ebbene, tra quelli che mi snobbavano e mi compativano, ce ne sono stati alcuni che sono rimasti disoccupati e non hanno più trovato lavoro ed hanno dovuto pagare anni ed anni di contributi volontari per poter andare in pensione. Ho fatto male a dire di no quando mi offrivano posti di lavoro come dirigente, mentre altri miei colleghi rimanevano disoccupati, perché preferivo il Network Marketing dell'Aloe Vera di Forever Living Products? Certo che no, ma ci sono stati dei momenti in cui ho sentito la nostalgia della dirigenza e avrei voluto dire di sì a quelle aziende che mi cercavano. Esaminiamo però la situazione di questi nove anni trascorsi: lavoro di meno, guadagno di più e mi ritrovo un sacco di amici che faccio star bene di salute e di portafoglio. Non vi sembra bello? Oserei dire, fantastico! L'anno prossimo avrò 65 anni e potrò andare in pensione, ma potrò anche continuare a percepire gli assegni di Forever Living Products! Che ne dite, anche col senno di poi, è meraviglioso o no? Sì, è stata la scelta giusta!

La mia testimonianza
di OTHMAR ASPMAIR



Alla fine del 2001 un amico della Germania venne a farmi visita e mi propose la sua nuova interessante attività che aveva intrapreso da poco insieme a sua moglie. Ma io avevo già il mio lavoro, guadagnavo bene, avevo tanto da fare e non avevo tempo per altre cose. Nonostante tutto acquistai un Touch di Forever, pur non sapendo molto bene cosa fosse l'Aloe Vera e quale fosse il contenuto del kit, ed iniziai così ad utilizzare i prodotti. Poi incontrai una persona che conosceva molto meglio di me l'Aloe e così sponsorizzammo un paio di distributori. Il 1° marzo 2003 andai con la mia signora Antonia Kossler, Fiorella e mio nipote ad un Meeting a Francoforte dove ho avuto l'opportunità di conoscere il mondo Forever. C'erano 1300 partecipanti, 122 vincitori degli assegni del Profit Share. Lì ho conosciuto anche Rex Maughan e tante altre persone di successo come Diamond Manager e Double Diamond. Intanto io stavo lì, osservavo, anche se non avevo il tempo, o meglio non avevo voluto trovare il tempo per la nuova attività. Ma una volta tornato a casa, decisi di diventare Manager entro il 31 marzo, perché quello era il primo passo per diventare poi Diamond. Raggiunsi il mio obiettivo. Il secondo obiettivo era quello di visitare la Casa Madre in America e il modo migliore era vincere il viaggio incentivo. Così andai a San Diego nel 2004. Racconto questo perché in 5 anni Forever ha cambiato la vita a me e ad Antonia, dandoci l'opportunità di scegliere con chi lavorare, di gestire il nostro tempo e di aiutare gli altri. Quante volte vogliamo dalla vita tutto e subito? Tante piccole soddisfazioni si possono avere subito, ma per avere le grandi soddisfazioni ci vuole più tempo. Pensate a un campione del calcio, quante ore di allenamento, quante rinunce e quanta fatica per conquistare un posto da titolare, o per realizzare il sogno di indossare la mitica maglia azzurra! Eppure migliaia di ragazzi si allenano tutti i giorni con la speranza di vedere la propria foto sui giornali, vincere una coppa, viaggiare e soprattutto guadagnare soldi. E tutto questo in pochi anni, perché con il passare del tempo il loro fisico non

sarà più brillante. Noi e voi siamo ragazzi fortunati perché abbiamo conosciuto Forever, abbiamo avuto l'opportunità di cambiare la nostra vita, di lavorare ed essere gratificati, di girare il mondo, di conoscere gente in viaggi da sogno. La cosa più bella è soprattutto potersi sentire liberi e realizzati, non conta l'età o il sesso, contano il proprio volere e il proprio fare. La mia soddisfazione più grande è stata quella di creare un team. Il team è la forza di tanti amici che tirano nella stessa direzione e aiutano il più debole ad arrivare al successo. In queste pagine voglio esprimere la mia gratitudine ai ragazzi della mia linea e augurare, a loro e a tutti voi che state leggendo, di sentire l'orgoglio di emergere e di farcela. Per me questo è un altro traguardo dei miei obiettivi in Forever. Un ringraziamento a tutto lo staff di Roma e degli altri centri, all'amministratore delegato Giancarlo Negri, a tutti i distributori dai quali imparo qualcosa ogni giorno e soprattutto ai clienti che usano e parlano dei nostri prodotti.

La mia testimonianza
di FIORELLA BALBINOT



Salve a tutti i lettori di questo libro.

Mi chiamo Fiorella Balbinot, abito a Laives in provincia di Bolzano. Ho 56 anni e sono sposata felicemente da 32 anni con Renato. Ho 2 figli, Andrea di 26 anni che vive a Bologna e Giacomo di 18 (supervisor in Flp). La mia vita lavorativa è iniziata quando ero molto giovane, sono stata un'impiegata fino al 1987. Nel 1987 ho iniziato un'attività come rappresentante di una azienda americana che vendeva le chiodatrici pneumatiche, prima donna in Italia. Altro cambiamento nel 1997: vendita diretta di aspirapolveri di un'altra azienda americana. Poi, nel 2001, visitando una mia cliente, ho avuto modo di incontrare per la prima volta la tanichetta di Aloe Vera gel e fidandomi di questa persona ho acquistato il prodotto che allora costava circa 45.000 lire. Sono arrivata a casa e mio marito mi dice che sono sempre la solita curiosa, che acquisto sempre tutto e io gli rispondo che in fondo non potevo dire di no a una mia cliente. La sera stessa, seguendo il consiglio, ho iniziato a bere il succo, strano sapore! Ma ho continuato a berlo. Non conoscendo l'aloè, sono andata in libreria e ho acquistato un libro per saperne di più. Viste e considerate le numerose proprietà benefiche di questa pianta, mi sono detta: "perché non continuare ad usarla?". Sta di fatto che dopo alcune settimane mi sono resa conto che la mia stanchezza era sparita e che non mi addormentavo più dopo il pranzo. Decisi allora di acquistarne altre confezioni e così tutti in famiglia iniziammo a bere l'Aloe Vera Gel, e piano piano ad usare anche gli altri prodotti. Di Forever non sapevo nulla e solo dopo che il signor Othmar Aspmair mi spiegò che potevo avere dei guadagni acquistando il touch, il nostro kit di inizio attività, decisi subito di provare. Con Othmar, mio sponsor, partecipai ad alcune conferenze sul network marketing e iniziai così la mia avventura con Forever. Gradualmente stavo lasciando anche il mio lavoro. Con Othmar andammo a Francoforte a un meeting Flp Germania: fu per me un'emozione unica! La prima persona che

incontrai fu Rex Maughan e feci subito una foto con lui. Fu un evento straordinario: oltre 120 persone condividevano gli utili da importi strabilianti. Cominciai a rendermi conto della grandezza di Forever, caso strano sempre azienda americana. Il mio percorso proseguì e nel 2004 raggiunsi la qualifica di manager, fui premiata a Milano proprio da Rex, prima ed ancora unica volta della sua presenza in Italia. Decisi così definitivamente di lasciare l'altro lavoro e di essere una vera imprenditrice. Con una salute veramente okay e sempre in avanti senza mai mollare, tra alti e bassi, ma con costanza e determinazione, nel 2004 nacque la mia prima manager, Alessia Piffer, una donna piena di energia, di creatività, che a tutt'oggi, con la sua famiglia e la sua struttura di altri manager sta conducendo la sua attività con etica, rispetto, amicizia, fiducia e non finirò mai di ringraziarla per ciò che fa. Questo è il vero network marketing: fare della tua professione una passione e uno stile di vita. Ancora, nel 2008, un nuovo manager, questa volta un uomo, Dioniso Perosa, pieno di idee, entusiasmo che con il suo amico Giovanni Vincenzini, sta ora costruendo una solida struttura di persone motivate. Emozioni su emozioni, ho raggiunto la qualifica di Senior Manager e anche il Livello Auto che vogliono dire soddisfazione e anche una sostanziosa rendita. Mi ritengo una persona molto fortunata, perché per me essere indipendente è sempre stata una cosa importante sia in famiglia che sul lavoro. In Forever ho trovato favoloso avere una attività indipendente, sicuramente non facile, quando però capisci che lo fai per te e sei remunerata meritocraticamente, ti rendi conto della grande opportunità che hai trovato. Lo dimostri con il tuo stile di vita e le persone se ne accorgono e si domandano come sia possibile che il tuo successo diventa anche il successo di tante altre persone che possono godere degli stessi tuoi vantaggi. Ti ritrovi con tanti amici e conoscenti che migliorano la loro vita sia nella salute sia nelle finanze. Oggi, dopo tutti questi anni trascorsi al fianco di persone stupende, posso affermare che Forever è la più grande occasione lavorativa al mondo. Abbiamo i prodotti che usiamo tutti i giorni, di altissima qualità e un sistema unico di distribuzione, aspetti che sono la forza di Forever. Vorrei solo ricordare che siamo solo noi stessi a decidere il nostro futuro e la fiducia in noi stessi porta inevitabilmente al successo.

Ringrazio Forever in primis, un ringraziamento particolare all'amministratore delegato Giancarlo Negri, al mio sponsor Othmar Aspmair che mi ha sempre aiutato e a tutti i manager, assistant manager, supervisor, assistant supervisor e tutti i clienti.

Questo bellissimo viaggio continua verso nuovi obiettivi, con la voglia di parlare, di far conoscere a tutti questa grande azienda, questa grande opportunità che è Forever Living. "Vedere non è credere, credere è vedere", un abbraccio a tutti.

La mia testimonianza
di ADELINO E ANNA BOLZONELLO



Cari amici ricordo con molta emozione e gioia gli anni della mia infanzia. Sono nato il 9 novembre del 1958 alle ore 02.20 in una grande casa del Montello in provincia di Treviso, situata in una valle dove il sole d'inverno arriva solo due o tre ore al giorno, con alte colline che non permettevano alla mia curiosità di bambino di vedere cosa ci fosse aldilà. Ricordo che per superare questi ostacoli salivo sopra gli alberi più alti, così da lì vedevo il fiume Piave, le Prealpi, le Alpi e mi chiedevo, cosa ci sarà oltre? Questo lo scoprii dopo le scuole elementari, perché queste erano situate nel piccolo paese di SS. Angeli (Los Angeles) di 500 abitanti ai quali la mia numerosa famiglia patriarcale, composta di circa 50 persone, dava evidentemente un grosso contributo. Poi un giorno arrivò in parrocchia un Frate Franciscano, Padre Umberto, che mi propose di frequentare le scuole medie a San Vito Al Tagliamento, Pordenone, 80km da casa. Per l'epoca si trattava di distanze enormi e vedevo la mia famiglia 2-3 volte all'anno e nel periodo estivo quando non facevo il campeggio. Questa esperienza di 3 anni, e poi di un anno di scuole superiori con i Francescani, mi ha fatto conoscere il mondo. I frati erano all'avanguardia come insegnamento e anche come idee per il futuro, quindi un periodo della mia vita felicissimo, finché ho deciso di lasciare le scuole per fare l'imprenditore. Avviai la mia prima azienda alla fine del mio 17° anno. Ricordo che un giorno, ad un controllo dei Vigili Urbani, mi fu detto che ero troppo giovane e che dovevo avere il papà vicino, visto che la licenza commerciale era intestata a lui. Per fortuna i 18 anni arrivarono velocemente. La mia voglia di agire fu bloccata dal periodo di Militare, come paracadutista, anche questa un'ottima esperienza che passò velocemente. Quando ritornai a casa, mi fidanzai mi sposai e all'età di 28 anni avevo già tre figli e 10 attività commerciali nel settore alimentare con diversi dipendenti e una bellissima casa. Il periodo difficile arrivò con la crisi degli anni 90. A distanza di dieci anni persi prima mia mamma e poi il papà e contemporaneamente alcune operazioni finanziarie, che avrebbero dovuto svolgersi in tutta normalità, mi portarono quasi al fallimento. Per fortuna il guadagno era buono, ma tutto l'utile, un milione di lire al giorno, andava interamente alle banche. Purtroppo quando le cose non vanno bene

anche le persone che ti dovrebbero sostenere dubitano delle tue capacità. In questo contesto il 15 aprile del 1999 incontrai la Forever, e poi attraverso una ricerca di lavoro su un giornale incontrai la mia Sponsor Grazia Ronzino, la quale mi disse che proprio in quei giorni avrebbe presentato in una fiera a Milano e con una scuola di Naturopati un prodotto eccezionale: l'aloè vera della Forever Living. Ci incontrammo successivamente in un autogrill di Mestre per definire il contratto di acquisto di questo prodotto, che in Italia ancora non c'era e che mi sarebbe arrivato dalla Spagna. Le feci un assegno di quasi un milione di lire, lei non mi lasciò alcuna ricevuta ed io pensai: e se fosse un imbroglio? Ma dopo una settimana arrivò a casa il corriere Avandero con un pacco di prodotti. Ricordo ancora come se fosse oggi che era un lunedì; la sera, al ritorno dal lavoro, aprii il pacco, assaggiai l'aloè, me ne piacque il gusto e il color oro mi sembrò subito migliore di quello che avevo bevuto fino ad allora. Nel pacco trovai anche alcuni campioncini, me li infilai in tasca e mi avviai verso la vicina chiesa per fare le prove di canto. Facevo parte di un piccolo coro, e nella pausa pensai bene di tirare fuori i campioncini e far provare la crema Gelly. Tutti mi chiedevano cosa fosse e io dicevo sempre e soltanto "aloè", non sapevo altro. Ma capii subito che aveva delle marce in più rispetto ad ogni altra sul mercato, così cominciai a parlarne e gli ordini dei clienti man mano si fecero superiori alle mie aspettative. Tutto quello che vendevo era prodotto che non avevo in casa e le persone aspettavano Avandero per la consegna. In 45 giorni distribuii 60 milioni di aloè e diventai Manager. Nel frattempo la mia Sponsor Grazia mi mise in contatto con la sua Sponsor Lorraine Cornford, la mia upline che cominciò a farmi la formazione attraverso il telefono, la sera quando metteva a letto i bambini mi chiamava e mi insegnava il marketing e l'uso dei prodotti. Se avessi saputo in anticipo che si trattava di un lavoro di multilevel-marketing probabilmente non avrei mai acquistato neanche l'aloè per me stesso; infatti in quel periodo alcuni miei dipendenti abbracciavano delle opportunità in alcune aziende di questo tipo e uscivano con grandi emozioni e promesse di guadagno che poi si traducevano solo in grosse illusioni. Capii dopo quanto il potenziale del marketing multilevel, insieme alla mia esperienza di imprenditore commerciale, poteva essere una bomba. Così fu, il terzo assegno che presi dalla FLP fu di 10 milioni e trecentomila lire e poi gradualmente, coinvolgendo una persona dopo l'altra, facendo formazione e attività sul campo, il mio obiettivo era di arrivare a guadagnare 20 milioni di lire al mese continuative. Qualora questo si fosse avverato, avrei scelto definitivamente se continuare a lavorare nelle mie aziende oppure dedicarmi completamente allo sviluppo dell'attività in Forever Living Products. In questo percorso di tempo, mi separai consensualmente da mia moglie e con sofferenza andai a vivere da solo in un mini appartamento vicino alla città di Treviso. Affittai un ufficio dove cominciai a organizzare il mio primo lavoro in FLP, poi ne presi in affitto un secondo vicino alla mia abitazione e conobbi Anna Mastrolonardo, la mia attuale compagna, moglie e braccio destro e sinistro per lo sviluppo della mia attività. Tutto proseguiva al meglio: vendetti le mie attività ai miei fratelli, anche la mia grande casa, chiusi tutti i conti correnti con le banche, salvai i capitali familiari e cominciai una nuova vita. Dopo un anno in affitto in una nuova casa, con Anna pensammo di acquistarne una con un bel giardino. Nel frattempo la FLP ci propose di aprire un nuovo centro di formazione e consegna prodotti e coordinare tutto questo, per me e Anna fu un continuo stimolo a fare meglio e a sviluppare attività che davano benessere a molte persone. Nel 2005 arrivò in Italia, come amministratore delegato, Giancarlo Negri, molto preparato come formatore e molto attento alle esigenze di ogni persona della FLP. Mi propose di coordinare un nuovo ufficio con una sala conferenze per la formazione rimanendo sempre molto vicino a noi. A tutt'oggi la nostra collaborazione sta portando la FLP Italy ai vertici dei migliori paesi al mondo. La mia crescita negli ultimi nove anni è stata in simbiosi con Anna, ci siamo posti degli obiettivi, ma nello stesso tempo viviamo giorno per giorno ciò che la vita ci presenta e ogni giorno ringraziamo Dio di tutto quello che ci dà e lo preghiamo che ci aiuti a dare sempre il meglio a tutti coloro che ci incontrano. Noi non facciamo questa attività solo per lavoro ma la sentiamo come una responsabilità verso tutti coloro che sono venuti da noi perché cercavano un lavoro, e oggi possono vivere con le loro famiglie in maniera più che dignitosa

La mia testimonianza **di ETTORE BOSCO**



Una vecchia perla di saggezza insegna un principio che mi ha guidato e sostenuto negli anni: "Ama il lavoro che fai finché non trovi il lavoro che ami". Questa frase riassume perfettamente la mia storia professionale che può dividersi in due grandi capitoli: la vita senza e la vita con Forever. Il mio incontro con la FLP ha rappresentato di fatto l'inizio della realizzazione di un grande sogno durato decenni, un vero e proprio spartiacque esistenziale. Quando mi chiedono cos'è per me il Multilevel Marketing cerco di trasmettere questo semplice concetto: è una scuola aperta senza barriere, una scuola dove tutti siamo allievi ed insegnanti allo stesso tempo, dove impariamo a mettere a frutto la nostra naturale capacità e necessità di comunicare con la gente producendo benessere sociale ed economico per tutti.

Cosa facciamo di diverso da quello che le altre persone fanno tutti i giorni della loro vita? E' semplicissimo! Facciamo le stesse cose, il cosiddetto "passaparola", ma veniamo pagati per farlo. Questa meravigliosa azienda può essere definita il luogo ideale dove sviluppare il sistema Multilevel nella sua più nobile espressione; abbiamo il miglior prodotto per il benessere delle persone, il miglior piano di compensi e il miglior ambiente per poterlo sviluppare. Ho sempre pensato che la comunicazione abbia un valore e un potere di cui spesso non siamo coscienti. Con una semplice parola detta nel modo e al tempo giusto possiamo sollevare grandi fardelli dalle spalle di qualcuno e, senza neanche rendercene conto, svolgere un ruolo incredibilmente importante per la sua vita e il suo benessere. Il segreto per avere successo, in particolare in Forever, sta nel ripetere quotidianamente semplici azioni, ogni volta che se ne presenta l'occasione. Spesso sento alcuni colleghi che aspirano impazientemente a svolgere questa attività "full time" ed io in parte sorrido e in parte mi preoccupo perché temo che si possa perdere di vista il senso del messaggio

che portiamo: tutte le più grandi opere umane procedono per piccoli passi e da atti apparentemente insignificanti ripetuti giorno dopo giorno. Penso a quegli ingegneri, carpentieri e operai che costruiscono grandi opere che poi milioni di persone utilizzeranno in sicurezza, oppure a quei genitori amorevoli e saggi che costantemente creano un ambiente familiare idoneo alla crescita e alla formazione dei figli che a loro volta duplicheranno quei sani insegnamenti per le generazioni future. Possiamo allora parlare di genitori "full time"? Il Multilevel sfrutta semplicemente una caratteristica umana che ci appartiene da quando, venendo al mondo, impariamo a comunicare ed è parte integrante della nostra vita; tutte le persone fanno pubblicità per qualcosa ogni giorno, promuovendo le proprie idee, i luoghi che amano frequentare, i prodotti preferiti e una miriade di altre cose e tutto questo non è altro che un efficacissimo "consigli per gli acquisti"; vendono di tutto senza rendersene conto e soprattutto senza essere remunerate o gratificate in alcun modo e poi dichiarano, cercando ancora di venderci la loro idea: "Io non riuscirei a vendere neppure uno spillo". Ora possiamo farci questa domanda: Chi avrà successo in questa attività? Semplicemente chi è abituato a comunicare con il "cuore in mano", con semplicità e sincerità! Io cerco queste persone tutti i giorni per arricchirmi della loro amicizia, della loro bellezza e del loro mondo meraviglioso. I benefici economici non sono che una naturale conseguenza frutto della nostra sincerità e umanità! Questo è il mio impegno in FLP, l'attività più spontanea e naturale che esista! E quando penso all'Aloe Vera, ai suoi effetti sulla mia vita e su quella degli altri, non posso che pensare a qualcosa di meraviglioso da condividere, un dono nel quale risiede la chiave del successo.

La mia testimonianza
di LUCIANO BRAMBILLA



Mi chiamo Luciano Brambilla, Senior Manager. Sono in attività da sei anni circa e ho iniziato grazie ad un campione di Heat Lotion. Non ero interessato ad un'altra attività di network ma in quel periodo avevo grossi problemi ai miei carpi, che avrei dovuto operare perché così era stato deciso, e benché avessi fatto terapia per circa tre mesi le notti le passavo comunque in bianco. Ormai la prensilità e la sensibilità delle mie mani erano ridotte al lumicino mentre i dolori... quelli sì che erano alle stelle! Un giorno parlando con un amico, Gianluca Caprasecca, oggi manager molto preparato sull'aloë e sull'attività ma allora appena all'inizio, fui informato sulle opportunità del sistema Forever. Io avevo molto dolore ai polsi e l'unica cosa che chiesi fu: "Ma non c'è niente per i dolori?" Gianluca mi diede un campione di crema "rossa" e mi disse: "Prova questa, mi hanno detto che è ottima per i dolori". Appena messa sentii un gran bruciore, continuammo a parlare, poi tutto finì lì. Il giorno seguente lo chiamai e mi inserii in Forever, quel piccolo campione della Heat fu il mio prodotto di riferimento. Capii subito che sarebbe stato fantastico per me e un'occasione per altri perché quella notte fu la prima in cui riuscii a dormire senza svegliarmi dai dolori. Sta di fatto che man mano che usavo altri prodotti: l'MSM, il Freedom e l'Aloë gel ricominciai ad avere prensilità (non mi cadevano più le cose dalle mani) e il dolore era completamente sparito. Sono passati sei anni da quell'esperienza, sono diventato manager e soprattutto non mi sono più operato. Oggi ci siamo trasferiti in Umbria e stiamo divulgando anche in questa bella regione la meraviglia Forever, con i suoi prodotti fantastici e anche qui stiamo costruendo un bellissimo gruppo di futuri manager.

La mia testimonianza di **VALENTINA CANARGIU**



Cari colleghi, mentre vi scrivo mi trovo a Massa Carrara a bordo piscina in una residenza privata ospite di una signora fantastica di nome Eny ed in compagnia di mia sorella Mariangela (unica di sei sorelle a credere nella bontà Forever) anche lei distributrice che ha contribuito alla mia scalata in azienda. La posizione tanto desiderata di Manager, con il giusto lavoro di gruppo, l'ho raggiunta. Due Supervisor in soli 2 mesi dall'iscrizione, una squadra unita che crede in me come, io credo in loro. Una delle 2 Supervisor, Marina Bertaia, si è iscritta i primi di maggio ad un mio Corso Sonya partecipandovi come cliente club. Alla fine delle 2 giornate ha iniziato la sua strada con lo Show-Case e tutti i prodotti per la cura del viso, il risultato? L'amore per questi prodotti e la qualifica di Supervisor. Perché vi dico questo? Perché per me il lavoro di squadra è la cosa più bella e motivante. Solo con l'aiuto di tutto il gruppo dall'upline (Tina Hahn, donna eccezionale) e la downline si possono raggiungere obiettivi che sembravano inarrivabili. Ma non dimentico il gran supporto che mi è stato dato dal mio compagno "segretario" Beppe che mi ha sempre sostenuto nella parte tecnica, per l'amore che mi ha dimostrato tutte le volte che rincasavo tardi o le sere che insieme tornavamo ancora più tardi dalle riunioni fuori città, stanchi ma soddisfatti. Ora voi tutti unite le forze e lavorate bene in gruppo e ricordate una frase molto bella: "Preferirei ricevere l'1% dagli sforzi di 100 persone piuttosto che il 100% dei miei". (J. Paul Getty, miliardario e imprenditore.)

Grazie Forever! e buon successo a tutti, perché tutto è possibile!

La mia testimonianza
di NICOLA CAPPELLARI



Questa volta non mi affiderò ad una favola o ad un racconto conosciuto, ma ad una mia esperienza personale che ho ritenuto importante raccontarvi.

È un pomeriggio di sole di un caldo giorno infrasettimanale di luglio. Poche le persone in spiaggia, complice la cappa di afa tipica di questo periodo. Il cielo particolarmente azzurro e terso e la calma irreali, tanto che anche i miei due figli sono insolitamente tranquilli, rende questa giornata particolare. Mi aspetto qualcosa. La mia mente è impegnata nella preparazione del prossimo corso di formazione – tecniche di vendita e comunicazione – che quasi non mi accorgo dello sfilare lento dei venditori da spiaggia: il marocchino con gli asciugamani dai mille colori, la cinese con i suoi benefici e miracolosi massaggi, il simpatico napoletano con il cocco ricco di vitamine e proteine, i senegalesi con le borse tarocche migliori delle originali e i nigeriani con gli orologi di tutte le marche. Oggi tutti non particolarmente insistenti, troppo il caldo, molti di loro sono ormai miei amici da anni e non demordono mai nelle loro richieste di vendita... quando si dice perseveranza... caratteristica fondamentale di ogni buon venditore! Resto assorto nelle mie teorie quando con la coda dell'occhio, attraverso gli occhiali da sole, noto una figura ferma di fronte al mio ombrellone. Alta, fiera, ritta. Un ragazzo di colore a cui non so dare una nazionalità, vestito in modo semplice e curato, con una borsa a tracolla. Mi guarda con sguardo amichevole e quando capisce di aver attirato la mia attenzione, sfodera un largo sorriso: "ciao amico", "ciao" rispondo educatamente, non è ancora mio amico ma quel sorriso mi predispone alla chiacchierata che segue. "Come stai?" "Molto bene" d'altra parte la giornata è splendida, sono al mare e sto raccogliendo le idee per il prossimo corso di formazione, non potrei stare meglio. A questo punto la nostra scarna conversazione ha una pausa lunga ma efficace. Non l'ho mai visto ad uno dei miei corsi

di "public speaking" ma utilizza tecniche di comunicazione non verbale da consumato oratore. Dopo lunghissimi ed interminabili secondi, un nuovo sorriso: "Io vendo!" Resto folgorato. Due parole soggetto e verbo mi inchiodano allo sdraio. Ripasso mentalmente tutto quello che finora ho acquisito sulle tecniche di vendita ed in fondo ad un cassetto della mia memoria ricordo un passo di un libro letto tempo fa – suscitare curiosità sulla nostra proposta, sia che offriamo un lavoro, sia che offriamo un prodotto. E ancora le parole di Rex Maughan: puro e semplice! "Io vendo!" Soggetto e verbo. Ed io lì, fermo con mille ragionamenti che mi frullano in testa, ma soprattutto curioso! Possibile che due semplici parole abbiano catalizzato così fortemente la mia attenzione? No... mi ribello... passo all'attacco "no grazie, non mi interessa" rispondo annoiato e un filino seccato. Vediamo come reagisce... Altra pausa. Nuovo sorriso, più ampio, più amichevole, sembra addirittura più bianco e lucente ed un gesto. Lento e semplice ma efficace. Egli sposta la borsa a tracolla dietro la sua schiena senza staccare lo sguardo dalla mia persona. Insegno linguaggio del corpo e sono abituato a decifrare i gesti delle persone e questo apparente nascondere la borsa è potente, efficace e sortisce un effetto sorprendente. La mia curiosità schizza...e la sua reazione è nuovamente semplice e pacata: "Ma tu non sai cosa vendo!" No...no...no... Non dovevi dirlo! Dovevi fare come tutti gli altri, girarti, andartene, passare al prossimo ombrellone...al limite insistere. Ma non dire quella frase. Ancora poche parole. Siamo uno di fronte all'altro solo da pochi minuti, hai detto pochissime parole e hai lasciato me, formatore di tecniche di vendita e comunicazione con una curiosità insopportabile e fastidiosa, con una voglia di scoprire cosa si nasconde dentro quella borsa, che mi blocca seduto sotto un cielo così terso di un pomeriggio di sole di luglio. Mi aspetto qualcosa. Desidero ardentemente sapere... vedere...toccare... comprare! Sono così rapito, quasi ipnotizzato da quelle semplici parole che non mi accorgo che la borsa è ritornata in vista, il ragazzo si è seduto nel lettino a fianco la mia sdraio e la sta aprendo. Un sussulto, un respiro profondo riempie i miei polmoni... finalmente!

È notte e come sempre in ritardo sui tempi di consegna dell'articolo rivedo mentalmente il pomeriggio in spiaggia. Ho la sensazione di aver partecipato ad uno dei più importanti corsi di formazione della mia vita, sicuramente il più veloce di poche parole e un grande sorriso. "Come creare curiosità nella vendita di un prodotto" che decido di dividerlo con voi... e comincio a battere i tasti del mio computer. A proposito, volete sapere cosa vendeva quel ragazzo di colore con un largo bianco sorriso in un pomeriggio caldo di un giorno infrasettimanale di luglio? ... curiosi!

La mia testimonianza **di TERESA CARDINALE**



Era il mese di giugno 2007, alzandomi dal letto sentii molto chiaramente che proprio in quel giorno sarebbe successo qualcosa di bello per la mia vita. Uscivo da un periodo di sei anni molto difficile durante il quale mio marito aveva contratto il Linfoma di Hodgkin, il cui stadio avanzato non lasciava quasi speranza di sopravvivenza. Senza il suo aiuto il lavoro diventava molto difficile da gestire. Avevamo diverse lavanderie, con 30 dipendenti, e il pensiero continuo della malattia e dell'incertezza del futuro mi privava della forza di concentrazione necessaria per seguire tutto il lavoro. Intanto i giorni passavano, tutti mi dicevano: "Dai Teresa, tu sei forte", ma io non volevo sentire quelle parole, piuttosto avevo bisogno di qualcuno che si prendesse cura di me. Piangevo in silenzio quando nessuno mi vedeva e a mia figlia di 14 anni dicevo solo di pregare perché il papà aveva una brutta malattia. Terminato questo terribile periodo, cominciai io ad avere seri problemi: di notte non dormivo, il lavoro aveva perso il suo ritmo, molti dipendenti, approfittando della malattia e della mia assenza, non si erano comportati correttamente. Ogni giorno sorgeva un problema nuovo ed io, che avevo perso la mia naturale grinta, puntualmente dicevo a me stessa: "Ci penso domani", non avendo sufficiente forza fisica e psicologica per ipotizzare una qualsiasi soluzione. Mi sentivo apatica e svogliata e il più delle volte mi ritrovavo a dormire sul divano. Un giorno un'amica mi consigliò di andare da uno psicologo. Così mi rivolsi al consultorio familiare, non potendo permettermi di affrontare spese specialistiche a pagamento. Quegli anni di grandi sofferenze e difficoltà mi hanno segnato profondamente. Tuttavia non desidero ripercorrerne tutti i momenti e scendere nei dettagli anche per un bisogno forte che ho di dimenticare. Ma quel fatidico 4 giugno 2007 accadde l'incredibile. Qualcuno mi parlò dell'aloè di cui io ignoravo l'esistenza. Mi fu proposto l'acquisto di un kit di prodotti e la mia reazione immediata fu: "Ecco l'inganno! Cosa me ne faccio di tutta questa roba?" Tra l'altro quel giorno avevo in scadenza di

sollecito una bolletta della luce da pagare e sapevo bene che se non l'avessi fatto sarei rimasta al buio. Ciò nonostante vi confesso che un lampo di tentazione ad acquistare mi passò per la mente; io credo ai segni del destino e non mi sentivo di escludere che proprio quel giorno un angelo stesse venendo a portarmi un messaggio. All'improvviso sentii chiaramente che quello sarebbe stato l'inizio di un cambiamento, che il periodo buio stava finendo e che per me poteva cominciare una nuova vita. Fu proprio così.

Abbracciai la mia occasione e mi incamminai sulla strada della Forever, consapevole di quello che volevo raggiungere, ma non ancora brava a tal punto da sapere come fare. Partecipavo a tutti i corsi che l'azienda mette a disposizione per il beneficio di ogni suo collaboratore e infatti ogni volta tornavo a casa sempre più carica, felice e soddisfatta della mia scelta. A distanza di 2 anni e mezzo ho raggiunto degli ottimi obiettivi anche se sono ancora lontana da quello che mi sono prefissata. Ma è solo questione di tempo e di volontà perché so che ci arriverò. Oggi la mia parola d'ordine è "perseveranza" e voglia di puntare sempre più in alto. Quando è così, il risultato è sempre il Successo. Mio marito, che credeva che avrei abbandonato questo lavoro dopo due mesi, è uno dei testimoni della mia determinazione a osare al di là dei limiti del pensiero comune. Oggi sto bene, sono serena, vivo la mia vita ringraziando il Signore di tutto quello che mi ha dato e che continua a darmi e penso sempre: "Cosa dovrei volere di più?" Per ciò che ho imparato nella mia esperienza dico che il mio consiglio per avere successo è l'Amore: nessuno vince senza l'amore e nel caso della nostra Azienda, l'amore è per la gente. Vi auguro quindi che il giorno in cui vi capiterà di incontrare Forever sarà anche per voi un giorno fortunato in cui il successo starà per cominciare nella vostra vita. Buon lavoro a tutti e ricordate: con Forever sarete sempre al posto giusto nel momento giusto!

La mia testimonianza **di ANDREA CARRARO**



In occasione di un noioso viaggio in macchina, pensavo a quale potesse essere la mia testimonianza per la raggiunta qualifica di Manager. Volevo uscire un po' dagli schemi, dai "soliti" ringraziamenti di rito, volevo riuscire a trasmettere in poche righe le sensazioni vissute in questi primi sei mesi di attività in Forever. Mi serviva però una frase ad effetto che potesse essere una buona immagine di questa esperienza, nata per caso ma poi perseguita con tantissimo entusiasmo. Poi tutto d'un tratto eccola là venire fuori dai miei ricordi di bambino, una mitica esclamazione che negli anni '60 -'70 i corridori di bicicletta, stremati dalla fatica e con il cuore in gola si preoccupavano di pronunciare, all'assalto dei giornalisti, subito dopo il sospirato arrivo. Fantastico, fantastico! Due parole così ripetute mai avevano fatto il caso mio! Un'esclamazione tanto azzeccata e in perfetta analogia per raccontare la mia crescita in Forever. Un'espressione frutto dell'ingenua visione del mondo e dei genuini valori di quegli anni, semplice e grammaticalmente scorretta, ma tanto, tanto carica di grande significato, la sintesi perfetta per esternare l'emozione e la gioia per il risultato ottenuto con tanta fatica, umiltà, costanza, incentivi a non mollare mai, salita, tanta salita e poi là in fondo il tanto sospirato traguardo. Per alcuni ciclisti la prima vittoria significava la consacrazione professionale, l'occasione per mostrarsi a un mondo nuovo sino ad allora solo sognato, per tanti altri invece era solo una giornata da incorniciare unica ed irripetibile nella vita di un corridore. Io vorrei essere tra i distributori FLP che vedono nel "traguardo" di manager solo il primo di tanti successi e non una vittoria fine a se stessa, sempre alla ricerca di nuovi stimoli per migliorare nell'attività per sé e per gli altri. Un grazie di cuore a tutto il mio gruppo di amici/collaboratori che mi hanno sin qui sostenuto, a loro auguro presto tanto successo, ma l'occasione è ideale anche per ringraziare anticipatamente quanti ci seguiranno sapendo veramente cogliere la grande opportunità Forever. A voi tutti, invece un pensiero positivo per fantastici anni a venire, mi raccomando però, sempre ricordando la mitica frase "Ciao mamma, sono contento di essere arrivato 1° !"

La mia testimonianza **di GLORIA GIULIANI**



Cari colleghi, sembra passato solo qualche giorno da quando firmai la mia sponsorizzazione in Forever ... invece sono trascorsi nove fantastici anni con entusiasmo, passione e tanta voglia di arrivare al mio obiettivo, ma con tutti voi, con piccoli e grandi obiettivi, questa è la mia gratificazione nel mio lavoro: aiutare gli altri ad avere successo. Niente può impedire a ognuno di noi, col giusto atteggiamento mentale, di raggiungere i nostri obiettivi. Siamo in un'azienda straordinaria dove abbiamo tutto già pronto: dal materiale cartaceo al sito internet, possiamo lavorare con chi vogliamo, dove vogliamo, quando vogliamo, essendo imprenditori di noi stessi. Una cosa molto importante per la crescita personale è la formazione, ricordiamoci che qualsiasi evento aziendale, dal Success Day ai meeting, ai training, sono di largo aiuto e soprattutto molto coinvolgenti dove apprendere sempre qualcosa di nuovo. Non dobbiamo dimenticare però che tutto questo dipende da noi stessi, dal nostro atteggiamento mentale e dal nostro credo. Se non ti senti realizzato e ti rendi conto che la direzione in cui stai andando non è proprio quella desiderata forse è arrivato il momento giusto di cambiare. Noi possiamo augurare salute, felicità, prosperità a tutte le persone che incontriamo, far sentire tutti gli amici come fossero dei diamanti nel loro cammino insieme a noi, ed essere felici del successo altrui come se fosse il nostro, usare il nostro tempo migliorandoci senza perderci a guardare nel giardino del vicino, avere una buona opinione di noi stessi, non con grandi parole ma attraverso grandi azioni. Se credi in quello che farai in modo che tutto si realizzi, ci sono tante testimonianze su questo, allora cosa ci manca? Nulla ... dobbiamo solo impegnarci, lavorando in armonia, con passione e tanto tanto amore. Forever è cresciuta molto in questi anni non solo di fatturato ma anche professionalmente grazie a tutti noi. Ma il bello deve ancora arrivare, siamo sempre in movimento. Vi siete prefissati il vostro obiettivo personale? Sapete dove volete arrivare? Pianificate le giornate e organizzate tanti nuovi appuntamenti? Questo è il momento migliore, siamo sulla strada giusta per realizzare i nostri sogni e di questo sono certissima altrimenti non stareste leggendo questo articolo!

La mia testimonianza
di ROBERTA CASOLINI



In sei mesi quello che per due anni è sembrato impossibile! Grazie Aloe, grazie FLP ancora una volta! Mi chiamo Roberta Casolini e sono ancora incredibilmente stupita di avercela fatta! A dicembre del 2005, durante un corso tenuto da Giancarlo Negri, durato soltanto qualche ora, per merito di una serie di speciali indicazioni e riflessioni, è cambiato qualcosa... o meglio è germogliato "qualcosa". Fino a quel momento, da qualche parte in me, c'era una piccola pianta (come non associarla a un Aloe!) che non riusciva a trovare l'habitat giusto per crescere al meglio. Durante le ore di quel training, grazie a tutte le indicazioni raccolte, sono riuscita a identificare quale fosse il "cocktail" ideale per farla sviluppare presto e al meglio, e lanciavi una sfida a me stessa: "entro giugno 2006 sarò Manager". Sarebbe lunghissimo parlare in questa occasione di tutto ciò che si è verificato perché la cosa accadesse e funzionasse! Posso solo raccontarvi cosa è scattato dentro: avete presente "Ti auguro la forza di tutti gli elementi"? L'avete mai guardata e ascoltata con attenzione? E la nostra V.E.R.A.F.? Bene, sono diventati parte del mio "cocktail". La determinazione scattatami dentro, la forza e la volontà che ne sono scaturite, hanno cancellato difficoltà, fatica ed intralci e mi hanno resa capace, anche se con pochissimo tempo a disposizione, di superare ostacoli, o meglio di non vederli più come tali! Ma da soli non si può nulla e quindi, solo grazie alle belle persone che ho incontrato ed ho avuto la fortuna di avere nella mia downline, il sogno si è realizzato. A marzo, grazie a Daniela De Bartolomeo diventata Supervisor, ho raggiunto la tappa intermedia di Assistant Manager e da aprile in poi, impegnandomi con passione, ho raggiunto alla fine di giugno l'obiettivo prefissatomi di Manager, grazie a tutta la mia down-line vecchia e nuova e grazie soprattutto a Virginia Simonnelli, Gaetano Peluso e Anna Mariani, diventati anche loro Supervisor!! Sei mesi volati in un batter d'ali... d'Aquila. Un'emozione unica: la cosa più bella e toccante di tutta questa incredibile storia, iniziata per caso, è che ho imparato alla mia età che nulla è impossibile per chiunque, quando ci si impegna con amore, con gioia e soprattutto condividendo con gli altri tutto quello che tu hai già ricevuto dalle persone che hanno creduto in te: grazie Susanna Schwemlein, grazie Giancarlo! alla prossima! ... E chi si ferma più!

La mia testimonianza **di PATRIZIA COSTANTINI**



Era il 26 aprile di 6 anni fa, giorno del mio compleanno. Mi sono svegliata con la certezza che mi sarebbe arrivato un bel regalo. Infatti, "per caso", squilla il telefono e mi ritrovo in linea con Ettore Bosco in azione di telemarketing. Così ha inizio per me la grande "opportunità Forever". La mia conoscenza dell'Aloe Vera si collega ai miei precedenti 18 anni in farmacia e così dopo meno di un anno mi sono trovata a scrivere una lettera di licenziamento per dedicarmi a tempo pieno alla Forever Living Products.

Il coraggio paga e i risultati sono stati tanti.

In breve tempo sono diventata Manager, e poi Senior Manager, sono stata membro del Club del Presidente, ho avuto l'esperienza di gestire un nuovo Business Point a Brecciarola di Chieti.

Ad oggi la mia gioia più grande è svolgere un lavoro autonomo, circondata da colleghi e colleghe eccellenti, in un clima di collaborazione e di confronto, in cui ogni gioia è gioia del gruppo. Nulla ci capita per caso, ogni volta che ci si presenta un evento, chiediamoci il perché senza darci necessariamente una risposta, la risposta ci arriverà quando meno ce l'aspettiamo. Provateci!!! Coraggio, forza e determinazione per tutti!

La mia testimonianza
di LORRAINE CORNFORD



Eccoci appena tornati da un altro favoloso International Super Rally che si è tenuto a Dallas, Texas. Quanta motivazione ed energia positiva! Hanno partecipato migliaia di distributori da tutto il mondo, grande festa anche quando abbiamo visto l'incremento di fatturato in ogni singolo paese, nonostante la crisi economica! Abbiamo trascorso 4 giorni di divertimento insieme ai distributori, a Rex, Gregg, Aidan e Navaz della Casa Madre che come primo obiettivo hanno quello di far star bene tutti i loro distributori presenti e di creare un Rally indimenticabile... e devo dire che lo sanno fare alla grande! Dopo 4 giorni a Dallas, dove sono stati lanciati anche dei prodotti nuovi, alcuni distributori sono rientrati in Italia, altri sono andati avanti ed hanno partecipato al Post Rally Tour Tradizionale dove hanno avuto il piacere di visitare la Casa Madre, le piantagioni, e anche gli stabilimenti dove si prepara l'Aloe Vera of America seguendo il processo di trasformazione del gel a prodotto finale, il confezionamento dei prodotti e tante altre cose interessanti. Alcuni di noi invece sono partiti per il Silver Rally Tour che ci ha portato a Lago Tahoe situato sul confine tra California e Nevada, un posto di una bellezza veramente mozzafiato, territorio degli indiani. Tra l'andare a cavallo e partecipare alle varie iniziative come i Quad, ci siamo divertiti tantissimo e siamo riusciti a visitare bene il territorio. Mi chiedo... quale altra azienda offre tutti questi premi, riconoscimenti e apprezzamenti? Forever è un business incredibile e un'opportunità fenomenale per poter creare un'attività, è un'azienda validissima e ha prodotti unici che danno benefici a tutti coloro che li usano. Ci siamo viziati con questo splendido viaggio, è il modo di Rex per dirci grazie per il lavoro che abbiamo svolto! Quando andiamo ad analizzare bene la nostra attività ci rendiamo conto che è veramente il business più semplice che c'è, e non ci sono né segreti, né misteri per creare un'attività di successo con Forever:

1. usiamo i prodotti e li promuoviamo agli altri
2. sponsorizziamo nuovi distributori ed li istruiamo con la nostra conoscenza ed esperienza, li assistiamo a fare lo stesso, a creare la propria downline.

Leggiamo libri di Network Marketing per avere maggiore comprensione di cos'è e come funziona, frequentiamo tutti i Success Day Nazionali e quelli regionali che si tengono nella nostra zona, perché ci danno informazioni utili e la carica necessaria per andare avanti e creare un business sempre più importante. Io personalmente non ho mai perso un Success Day in tutti gli 11 anni che collaboro con FLP perché riconosco che è vitale per la crescita mia e del mio Team. Frequentiamo i corsi organizzati dall'azienda e dalla nostra upline o da qualsiasi Manager FLP per essere sempre aggiornati per il nostro business, ricordiamo che tutto il tempo investito per creare e crescere la nostra organizzazione di distributori è tempo ben speso. Quante sono le attività che ci permettono di creare una rendita su un lavoro già svolto e per sempre? Insomma un cantautore o un scrittore deve investire sicuramente molti anni della sua vita, se è fortunato, per arrivare al successo; visto che il nostro è un business matematico, se investiamo il nostro tempo, i risultati sono praticamente garantiti! E mentre guadagniamo perfezioniamo la nostra abilità per fare sempre meglio. Quindi, insegniamo a più persone possibili ad essere come noi, a migliorare la propria vita con Forever come abbiamo fatto noi. In bocca al lupo a tutti i distributori Forever affinché creino un'organizzazione importante e possano godere di tutti i benefici che la Forever Living offre!

La mia testimonianza **di FABRIZIA CRISTALLI**



Non mi è mai piaciuto essere banale e mi sembra di esserlo nel dire che FOREVER mi ha cambiato la Vita, ma è semplicemente la verità! Quando, due anni fa, mi è stata proposta l'Attività, ero molto dubbiosa, molto incerta, non avevo mai fatto un lavoro simile. "Va bene, mi sono detta, inizio a usare i prodotti poi vediamo". Era un periodo difficile della mia Vita, mi sentivo un "fallimento" perché niente girava come volevo, mi mancava la fiducia in me stessa, in Forever ho trovato anche questa! Avevo tanti freni, tante incognite, temevo di staccarmi da ciò che stavo facendo, che mi piaceva molto, sculture in terracotta, in cui mettevo tanta passione, ma non avevo riscontri perché non vendevo e mi stavo deprimendo! Come potevo pensare di iniziare un lavoro di vendita?

Credo di aver intrapreso questa attività proprio per dare una svolta alla mia Vita che non mi piaceva, ma soprattutto perché mi sono fidata dei miei Sponsor, Salvatore Solarino e sua moglie Sonia che hanno creduto in me e mi hanno aiutato a credere in me. Non sono mancati i momenti di difficoltà, ma loro ci sono stati per guidarmi a diventare una professionista, ci sono stati per supportarmi nelle situazioni importanti, hanno dimostrato sempre grande disponibilità e amore, mi hanno permesso di crescere in questa attività che oggi voglio trasmettere al mio Gruppo, alle persone che collaborano con me, che condividono con me queste passioni: l'Azienda, l'Attività, i Prodotti, sì, perché per svolgere questa attività ci vuole passione: è la passione il carburante che mi permette di andare in affiancamento a San Benedetto del Tronto piuttosto che ad Oristano. Oggi ho raggiunto il mio primo obiettivo, essere Manager e posso dire che il mio Successo è appena iniziato: oggi mi sento bene con me stessa, mi sento in grado di essere un riferimento per chi inizia, di tranquillizzare chi si preoccupa (già proprio io, che mi preoccupavo per niente). Oggi so osare (io che avevo paura a fare il primo passo) e allora come posso non dire che FOREVER

mi ha cambiato la Vita? Come mi ha sempre detto Salvo, ed oggi lo confermo anch' io, questo non è un lavoro, è vita! Ogni giorno nuove esperienze, nel bene e nel male, ogni giorno nuove conoscenze. Io ho sempre amato le relazioni con gli altri, ma il lavoro di prima mi stava isolando dal mondo, mi stava inaridendo (e pensare che temevo mi mancasse!). Oggi sono abbastanza soddisfatta di quanto guadagno (dico abbastanza perché non voglio assolutamente accontentarmi e voglio mirare sempre più in alto perché con FOREVER si può). All'inizio mi sembrava solo fatica, poi ho scoperto che la fatica era tutta nella mia testa e la partecipazione all'European Rally di Malaga mi ha fatto prendere il volo: ho avuto la certezza di essere nell'Azienda giusta al momento giusto, era una grande opportunità che la vita mi stava dando e l'ho colta con entusiasmo. Concludo dicendo che FOREVER è GRANDE perché le persone sono grandi, iniziando da Rex Maughan e Giancarlo Negri, e sono felice e orgogliosa di far parte di questa azienda. Grazie Salvo, Grazie Sonia, Grazie Forever, Grazie Vita!

La mia testimonianza
di MARCO DI BERARDINO



Salve amici, sono Marco Di Berardino di Pescara, sposato con due figli, vivo a Grottammare (AP) e ho uno spirito decisamente libero. Mi occupo di Forever da 5 anni e mi trovo benissimo, è una delle attività che svolgo con piacere perché sono in un'azienda sana con persone oneste, prodotti esclusivi e provvigioni puntuali, dove ci si incontra, si pianifica e si decide come muoversi sul mercato con strategie vincenti, con una squadra che insieme a te cerca il benessere di tutti, soprattutto dei clienti. Il nostro motto è "Salute e Soldi", cose che tutti ricercano.

La mia storia comincia da lontano ma io voglio partire al contrario, cioè da questi ultimi anni per parlarvi subito di un grande e oggettivo risultato. Prendo il recente 2009 come anno simbolo esplosivo, per raccontarvi la crescita di sinergie quasi incontrollabili, un inizio con circa 20 manager attivi e 800 clienti fidelizzati convinti dei prodotti e soddisfatti. Abbiamo iniziato il 2009 con i vari manager che prendevano strade diverse, usavano metodi diversi e raggiungevano risultati poco decifrabili a livello di dati e statistica, ma senza perdere la calma e il buon senso fondamentali per gestire qualsiasi cosa nella vita, verso metà anno c'è stato un cambiamento: gli obiettivi diventano sempre più facili e tangibili, l'entusiasmo si somma, le sfide si realizzano e cominciano a nascere nuovi campioni, gente trasformata da comune mortale di poche pretese a manager forte e deciso. Il 2009 è l'anno delle donne manager. A fine anno entriamo in iperproduzione e chiudiamo con 6 nuove manager donne tutte attive, felici e realizzate. A conti fatti cominciamo il 2010 con 26 manager e 1200 clienti fidelizzati che tutti i giorni bevono un po' d'aloè al mattino e sera. Portiamo a casa come gruppo più di 70.000 euro netti al mese e, parliamoci chiaro, le cifre, in tutti i settori, fanno la differenza.... Noi combattiamo il mostro della commercializzazione selvaggia, le pubblicità ingannevoli e il fatturato prima di tutto. Siamo figli di un'azienda etica trasparente, percorriamo la strada già tracciata che piano piano asfalteremo e dove metteremo luci e parcheggi

per inventare la nuova autostrada e portare sempre più persone in modo più semplice e duplicabile verso un guadagno di rendita no stress. Noi viviamo il presente che abbiamo, ma ogni giorno facciamo qualcosa per migliorarlo.

Il 26 agosto 2009 è stato anche l'anno del mio secondo viaggio negli Stati Uniti grazie alla produzione della squadra Abruzzo - Marche. E' stato un bellissimo regalo e ringrazio veramente tutti i miei collaboratori per questo.

L'America è un posto speciale dove tutto ha una dimensione più grande. Pensate che da Dallas a New York ci vogliono cinque ore di volo. In nessuna tappa aerea si impiega così tanto tempo. Dimensioni, libertà, mentalità, disponibilità e prezzi stupefacenti sono i connotati di un mondo dinamico e bizzarro proprio come piace a me che dopo 13 anni mi perdo anche a San Benedetto del Tronto e che invece lì, dove ci sono strade interminabili e infinite praterie, mi sono sentito tranquillissimo di girare. Non so perché sono tornato! Forse perché avevo lasciato i figli a casa, ma questo non ci impedisce di viaggiare, tanto più a spese della Forever. Vi prometto che ci saranno ricordi indelebili per voi e per i vostri accompagnatori.

In Forever il centro dell'universo sei tu.....vivi la tua materia, la tua essenza, il tuo spirito, quello che sei, perché il Signore ti ha fatto e ti vuole così come sei.

Quelli che si mettono in evidenza sono persone che sfidano il tempo, la forza di gravità, le negatività della vita e ridono di fronte alle barriere dei "non ce la farai mai"; sono quelli che impugnano l'arma di guerra, la loro volontà e combattono per conquistare e riuscire. Ma perché lo fanno? Perché hanno visualizzato la meta e niente e nessuno può ostacolare il loro cammino verso la vittoria. Tutti cercano la motivazione ma non tutti riescono a vedere quell'oltre dove trovarla. Mi sono sempre chiesto perché tutti vogliono di più nella vita, ma pochi vedono il metodo più sicuro per ottenerlo. Bene, non c'è risposta. Siamo tutti esteticamente uguali, camminiamo allo stesso modo, mangiamo, cerchiamo optional alla moda più o meno uguali, ma nella testa di ognuno di noi girano cose diverse. Se analizziamo le persone più ricche del mondo, pensiamo ai primi dieci... 7 vengono da zero assoluto.... significa che in una sola vita hanno creato capitali per centinaia di miliardi di euro.....sono i classici geni dell'economia. Al loro cospetto tutti noi è come se fossimo bendati; loro vedono e noi siamo ciechi, proviamo a seguirli nel nostro piccolo, ascoltiamo quello che dicono e umilmente impariamo da loro che sono come illuminati ed elargiscono consigli utili sempre con grande piacere perché quella è la loro missione. Quindi, se anche tu vuoi fare quello che qualcuno ha già fatto, seguilo e dopo che hai capito metti del tuo. Se riesci anche lui ti ringrazierà.

La mia testimonianza
di MARIA LUISA DI PINTO



Oggi posso dire che seguendo il mio istinto e il mio cuore, quello che pensavo fosse possibile, si è avverato con Forever!

Ero, e questo mi fa sorridere, una massofisio-terapeuta e riflessologa, non una 'Donna Manager' che dirige la propria azienda! Quando ho deciso di entrare in Forever sapevo dentro di me che sarebbe stato il veicolo con il quale avrei realizzato la mia libertà finanziaria, sapevo che avrei dovuto mettermi alla prova, sapevo che magari in alcuni momenti non sarebbe stato facile, ma la mia convinzione interiore che il sistema e l'industria del Network Marketing funziona era fortissima e continuavo a ripetermi che se ce la potevano fare altri a crearsi una vita serena ce la potevo fare anche io! Avevo iniziato altre attività simili con pessimi risultati in passato, ma nelle viscere ero convintissima di aver trovato finalmente la migliore azienda al mondo.

Ho capito che il succo della nostra attività è avere un vero interesse nelle persone e cercare di sposare i loro bisogni con quello che noi possiamo offrire, come sicurezza, appartenenza, denaro, divertimento, una vera pensione, la possibilità di lasciare in eredità ciò che creiamo ai figli e tante altre cose, che non hanno un valore in denaro, ma la soddisfazione di ricevere una mail o sms da una persona che ha potuto migliorare la sua salute con il nostro prodotto oppure un grazie da parte di una manager che grazie alla nostra opportunità può stare a casa con i figli o i genitori anziani. In 10 anni ho realizzato una grande fetta dei miei obiettivi, ho tutto quello che le persone possono etichettare come 'successo' secondo i canoni della società di oggi, ma grazie al mio gruppo ho delle cose che nessuna somma di denaro può comprare... il rispetto, la fiducia e l'amore delle persone che credono in me e mi seguono perché sanno che insieme andremo veramente molto lontani, quindi ringrazio il mio gruppo per la fiducia che mi dà e grazie ai miei mentori, Jayne Leach e John Curtis Diamanti Manager che hanno creduto in me.

La mia testimonianza **di GIUSY DI VIRGILIO**



Sono Giusy Di Virgilio, faccio parte della Forever dall'aprile 2008 e sono Manager. Avendo avuto un problema, ho cominciato a far uso dei prodotti Forever dietro suggerimento di mia cugina Emma, ed è stato così che ho preso confidenza con Aloe Vera Gel, Aloe Freedom, integratori vari e conseguentemente, presa da curiosità, ho scoperto anche la linea per la cura della pelle ed i cosmetici. I benefici da me ottenuti sono stati altamente positivi tanto che ho preso la decisione di cogliere l'opportunità che Forever offre ad ognuno, dedicandomi alla diffusione ed alla vendita della vasta gamma di prodotti, per far sì che anche altre persone potessero trarre benefici dall'aloè. Non ho avuto particolari difficoltà in tale direzione in quanto le persone che mi circondavano hanno avuto fiducia in me circa i consigli che ho potuto dare ed anche perché, come me, anche loro hanno scoperto le notevoli qualità di un così eccellente prodotto della natura. Nel corso della mia seppur breve attività ho avuto modo di avvicinare un nutrito gruppo di persone di ogni età, non senza qualche problema di salute: ho avuto successo perché i miei primi clienti hanno iniziato ad assumere Aloe e, conseguentemente, anche loro hanno scoperto gli altri prodotti, traendo grandi benefici. Non ho mai smesso di diffondere con entusiasmo la qualità Forever, avendo soprattutto alle spalle un'Azienda consolidata e all'avanguardia nel settore. Confortata da tutto ciò, ho "iscritto" tra i miei clienti "più di riguardo" il mio nipotino Francesco, di sei mesi che tuttora sta usando l'Aloe Vera Gelly, l'Aloe Lotion, l'Aloe Liquid Soap, l'Aloe Lips. Mi ha confessato...che ha apprezzato e che userà Forever Living Products!

La mia testimonianza di **PASQUALINA ELIA**



Carissimi amici e colleghi, confesso che devo farmi coraggio a raccontare anni vissuti con grandi problemi di salute. La mia lunga odissea è costellata da grandi sofferenze fisiche e psicologiche: emicranie continue, stitichezza cronica, dolori articolari, continui svenimenti, un divorzio e quattro figlie piccole da crescere; il calvario degli psicofarmaci che aggravano la situazione e infine il suicidio deciso in una sera. Sono in un abisso. Ma qualcosa di indefinito mi riporta improvvisamente in superficie, torno a riflettere, decido di abbandonare le medicine, inizio la convivenza con il mio attuale marito e affronto una nuova gravidanza. Scopro di aver contratto da piccola l'epatite C ed è di nuovo tragedia, ma anche la risposta ai miei molteplici malesseri. I medici non possono aiutarmi, mi dicono soltanto: "Le tue ossa sono rovinate" e io, che all'epoca ho 49 anni, me ne sento addosso più di 80. Mi capita allora di incontrare Nicoletta Nonno che mi propone l'aloè, ma io sto troppo male e non riesco ad avere fiducia in nulla: peraltro vengo da anni di sperimentazioni in cui ho provato di tutto, farmaci e terapie inefficaci che mi hanno lasciato scettica, spaventata e molto molto stanca. Poi un giorno la fortuna bussava di nuovo alla mia porta: Patrizia Costantini, la mia sponsor, mi parla ancora dell'aloè e del Freedom. È il mese di agosto. In quel momento associo con terrore le mie povere ossa e l'inverno che è quasi alle porte e capisco che non ce la farò a superarlo rimanendo nelle mie solite condizioni. Una vicina dentro di me mi parla: "Prova Pasqualina, peggio di così non potrai mai stare!". Da questo istante qualcosa di meraviglioso accade, ha inizio una vera e propria favola per me, perché comincio subito ad assumere il prodotto e a sentirmi i benefici, a registrare un benessere che non conosco, a essere io stessa diversa nei confronti della vita. Decido allora di iniziare il cammino con questa azienda: da semplice casalinga, senza alcuna esperienza di marketing, mi tuffo in questo lavoro partecipando ai corsi di formazione

aziendali. Davanti a me tutto prende una dimensione più grande, la mia prospettiva di vita si allarga, conosco persone nuove, straordinarie, "grandi aquile" così tanto più avanti di me, pur tuttavia disponibili e cortesi, sempre pronte ad aiutarmi, insomma una vera famiglia che riesce a piangere e a ridere insieme a me. Da allora sono trascorsi più di tre anni. Al mio 52esimo compleanno decido di mettere sulla torta una sola candolina perché sento che la mia vita comincia adesso. Il mio obiettivo è di vivere 100 anni per poter raccontare a più persone possibili la mia storia e magari aiutare tutti coloro che hanno vissuto o ancora vivono la mia stessa situazione. Desidero dare loro la speranza e la voglia di farcela. Noi possiamo cambiare la nostra vita se solo lo vogliamo perché ci è concesso di avere Serenità, Soldi, Successo e Salute. Voglio lanciare un'esortazione per tutti: "Non è forte colui che non cade, ma colui che cadendo poi si rialza".

Sorridete, cari amici, perché la vita è meravigliosa! Avete incontrato l'Azienda giusta ed è tutto nelle vostre mani! Ogni giorno è un giorno nuovo e può essere sempre l'inizio di un grande cambiamento. Tanti auguri e un grande abbraccio a voi tutti!

La mia testimonianza **di SILVANA FINETTI**



Non sapevo nemmeno cosa fosse l'Aloe, ma mi è bastata la fiducia nella persona che me l'aveva consigliata. In seguito sono diventata distributrice, non per farne un'attività, anzi, non ci pensavo nemmeno, ma per poter utilizzare i prodotti con uno sconto. Poi, come spesso accade, ho dovuto fare una scelta di lavoro ed ho scelto Forever... per fortuna! Non è stato facile perché venivo da tutt'altro settore, ma soprattutto perché ho dovuto abbattere la paura del pregiudizio che pensavo di leggere negli occhi degli altri. In realtà il pregiudizio era il mio ed erano gli altri a leggerlo in me, ma sentivo che da questa azienda dipendeva il mio futuro. Lavorando con determinazione e impegno sono diventata Manager, mi sono classificata al Programma Auto di 1° livello e ho partecipato agli European Rally. Ora ho uno splendido gruppo di amici con i quali lavorare è un piacere; desidero ringraziare soprattutto Marta Vendola e suo marito Wander, Antonia e Leonardo Carloni, Maria Antonelli, Francesca e Leonardo Figini, Ketty Giacchi, Antonella Bertoletti ed Edoardo, Simona Panarese, Maria Elena Leoni e Rossella Cantù. Un grazie di cuore va a Viviana Greco, la mia Sponsor, che mi ha "iniziato" a Forever quando io ancora non immaginavo di poter diventare distributrice e men che meno Manager; Lorraine Cornford che ha avuto la pazienza e la costanza di affiancarmi quando credevo di non riuscire; le mie prime collaboratrici Maria Grillo e Jolanda Coletto, che hanno creduto in me e mi hanno sostenuto. Grazie anche a tutti quei colleghi che in questi anni, in un modo o nell'altro, mi hanno aiutata, alcuni di loro sanno di averlo fatto altri no, ma molto spesso un loro sorriso o un abbraccio ha reso migliori le mie giornate. Vedete, la mia è una storia come tante altre, non ha niente di speciale, di eclatante, è una storia semplice fatta di momenti di sconforto e di momenti di gioia, momenti in cui mi sono sentita sconfitta e momenti in cui sentivo di poter volare. Forever mi ha insegnato a gestire sconforto e gioia, sconfitta e gloria, ha ridato fiducia e stima in me stessa; mi ha insegnato a rispettare il lavoro degli altri, a chiedere aiuto e a darlo in modo disinteressato; a gioire del successo dei colleghi, che siano o no della mia linea. Per tutto questo e per altro ancora, grazie Forever!

La mia testimonianza di **IVANA BERTOLDI**



Mi chiamo Ivana Bertoldi e con la mia famiglia utilizziamo i prodotti Forever da circa tre anni. Abbiamo cominciato a bere regolarmente l'aloè ricevendone da subito benefici a livello di regolarità intestinale e digestiva. A me in particolare ha eliminato i disturbi dovuti all'intolleranza alimentare. In seguito abbiamo trovato efficaci anche i prodotti per l'igiene e la cura della pelle. L'uso regolare di tali prodotti ha eliminato gli arrossamenti e le irritazioni dovuti all'uso di normali detergenti. La scoperta della qualità dei prodotti Forever mi ha incentivato a proporli ad altre persone e ad intraprendere così l'attività di distributore, diventando in pochi mesi Manager. Questa esperienza lavorativa, oltre a farmi avere una gratificazione economica mi ha permesso di entrare in contatto con diverse persone arricchendomi dal punto di vista personale.

La mia testimonianza
di GIGLIOLA GEMELLI



Il mio approccio col mondo del network iniziò a 20 anni, quando appena diplomata, iniziai a lavorare con una Multinazionale americana nel settore cosmesi; 7 anni dopo ero operativa in una delle più grandi Aziende Statunitensi di integratori alimentari fino al luglio 2007 in cui ebbi l'incontro con Forever. Vivevo un periodo particolare, avevo da qualche mese scoperto di avere gravi intolleranze a glutine, nichel e latticini, per cui ero piena di brufoli e pustole su tutto il corpo con forti e fastidiosi pruriti, pancia gonfia e rumori intestinali. Rivoluzionata l'alimentazione, utilizzavo per la mia disintossicazione l'Aloe che, a detta della dottoressa del centro di Naturopatia dove mi ero rivolta, era il miglior rimedio in assoluto che la natura potesse donarci. La cosa che mi sconvolse erano gli alti dosaggi che mi prescrisse, il che mi avrebbe comportato una spesa mensile esagerata; ma le cose non avvengono mai per caso e di lì a poco, un giorno, squillò il telefono: dall'altra parte c'era colui che poi divenne il mio sponsor e che si presentò come Manager della Forever, l'azienda numero 1 al mondo coltivatrice e produttrice di Aloe Vera. Molto sensibile all'Aloe com'ero in quel periodo, iniziai subito l'uso dei prodotti: Aloe Vera Gel e Probiotico. Incantata assistevo ad una metamorfosi giornaliera, il mio corpo cambiava, la mia pelle migliorava e la pancia si sgonfiava, con costi contenuti, risultati strabilianti e raggiungendo oltretutto il livello di Manager in soli 3 mesi!

Secondo una massima di Rex Maughan, Presidente e Fondatore di Forever Living Products "Una delle principali cause di malattia è avere il portafoglio vuoto". Per questo esistono una miriade di ragioni per entrare a far parte del nostro team di FOREVER: un'attività facile e divertente; puoi lavorare da casa senza costi. Sei il capo della tua azienda, nessun investimento!
Per iniziare basta acquistare i prodotti, provarne i benefici, sottoscrivere la scheda di adesione e

proporli ad altri. Non discrimina nessuno e chiunque può esercitare questa semplice attività; Puoi scegliere direttamente i tuoi soci in affari. I nostri prodotti si consumano velocemente e hanno un elevato tasso di riacquisto; Il Network Marketing cresce in Europa del 25% l'anno. Forever Living non avverte crisi e cresce in Italia di mese in mese. Hai il controllo assoluto sulle tue possibilità di guadagno.

Il tuo reddito sarà direttamente proporzionale al tuo rendimento. È la via più diretta e naturale per raggiungere l'indipendenza finanziaria, il mercato della salute e benessere è il mercato in maggior crescita; Forever Living registra da oltre 30 anni una solida e dinamica crescita ed è presente in 135 Nazioni del mondo avendo ricevuto 135 autorizzazioni Ministeriali. Hai il controllo sul tuo futuro personale ed economico decidendo quando, dove e con chi lavorare; hai a disposizione un valido sostegno e una efficace struttura di preparazione. Distributori Upline ti aiutano gratuitamente in ogni situazione, se possibile e necessario venendo anche sul posto per affiancarti. Hai accesso ad un "reddito indiretto" ("reddito passivo") a lungo termine; Riceverai riconoscimenti e premi per i risultati raggiunti. E' un modo piacevole e sociale per esercitare un'attività commerciale di successo. La tua attività commerciale cresce, aiutando gli altri. L' "Home-Shopping", "acquisti da casa", sta vivendo un boom in tutto il mondo. Sempre più persone comprano da chi conoscono personalmente e di cui si fidano. L'Aloe Vera gode a livello mondiale di un'enorme e indiscussa popolarità. Puoi migliorare la tua salute e il tuo reddito come pure quelli della tua famiglia e di tutti coloro che entrano in contatto con te.
Ehi, ormai sai tutto di noi!

La mia testimonianza

di VIVIANA GRECO e ROBERTO SETTI



Nulla avviene per... caso.

L'Aloe Vera è entrata nella nostra vita nel 1994 dopo un corso di Iridologia e Naturopatia che mio marito Roberto ha seguito a Trento. Inizialmente abbiamo utilizzato il succo di aloe per il nostro benessere e per quello della nostra famiglia e dei nostri amici e subito abbiamo riscontrato benefici legati all'unicità del prodotto Forever. Successivamente, Roberto, nella sua professione di Medico Veterinario ha pensato di introdurre questi prodotti nella pratica veterinaria. Il successo è stato immediato e l'entusiasmo di aver trovato una pianta naturale per la cura dei piccoli animali, l'ha spinto a scrivere un libro sull'utilizzo della pianta in Medicina Veterinaria. Con la vendita di questo libro, che è stato acquistato in gran parte dai distributori Forever, siamo riusciti a realizzare un sogno della nostra vita che era quello di far parte di un progetto umanitario per realizzare una casa-famiglia per i giovani nell'isola di Guadalcanal (Australia). Il mio entusiasmo per l'efficacia dei prodotti e la conoscenza sempre più approfondita dell'azienda Forever, mi hanno portato nel 2002 a cambiare la mia attività, passando da un lavoro amministrativo a tempo indeterminato a questa attività per me completamente sconosciuta. La frequentazione di corsi proposti dall'azienda, la conoscenza di questo nuovo mondo lavorativo che è il Network Marketing e la passione per un lavoro indipendente e meritocratico, mi hanno stimolato a comunicare ad altri questa attività e a creare un gruppo di lavoro che nel tempo si è consolidato.

L'attività Forever mi ha quindi permesso non solo di garantirmi un guadagno immediato e una rendita vitalizia, ma anche un percorso di crescita personale utile in tutti gli aspetti della vita. Pianificando gli obiettivi con il mio gruppo e con il supporto della mia upline Lorraine Cornford abbiamo raggiunto per tre anni consecutivi la qualifica di Profit Share (condivisione degli utili)

che non è solo un premio in denaro ma l'opportunità di conoscere distributori europei e mondiali dai quali poter sempre imparare.

È con tutto il cuore che ringrazio mio marito, senza il quale non avrei conosciuto questa meravigliosa pianta, l'amministratore delegato Giancarlo Negri, che conduce con determinazione e perseveranza questa azienda verso obiettivi sempre più alti e non da ultimo tutto il mio gruppo e le mie due manager Annamaria Casiraghi e Silvana Finetti che hanno avuto fiducia in me.

La mia testimonianza di **MARTINA HAHN**



Salve a tutti i lettori,
vorrei raccontarvi come sono riuscita a realizzare i miei sogni con il business della Forever Living Products.

Ma prima 2 domande: avete pregiudizi sul network Marketing / Multilivello? Siete allora come me: li avevo anch'io!

E non volete o non sapete vendere?

Siete allora come me: non lo so nemmeno oggi dopo 7 anni e mezzo di attività con la FLP!

Quando ho conosciuto la Forever, a metà febbraio 2002, avevo quello che la maggior parte della gente vuole: un posto fisso, a tempo indeterminato. Sicurezza di 1400 euro puliti al mese, un bell'appartamento, due gatti, amici e buoni rapporti con la famiglia... A volte, nel fine settimana facevo la cameriera in un ristorante, tanto per avere un po' di soldini extra. Nel dicembre 2001 però ero stufa e così - quando, due mesi dopo, trovai sul vetro della mia macchina un piccolo volantino, ero psicologicamente ben disposta a leggere la scritta: "stai cercando un secondo reddito ?..."

Inoltre vivevo in Germania (sono tedesca), ma con il sogno di vivere in Italia, al mare! Con il mio mestiere, una laurea in scienze di pedagogia sociale, non vedevo la strada per poter trovare una sicurezza economica in Italia. I posti di lavoro nel settore sociale in Italia sono spesso precari e mal pagati. Così sono andata al colloquio con un collega della FLP in Germania. Che scena! Dovevate vedere come ho reagito dopo aver capito che avrei dovuto investire 200 euro! Pensavo che fosse una truffa e così ho impegnato due mesi e mezzo per fare ricerche sul Network Marketing e sull'Aloe Vera. Sono andata addirittura all'ufficio per la tutela dei consumatori! Quando poi nel maggio 2002, ho capito che era un'azienda seria con prodotti di qualità mi sono iscritta e lavorando solo nel tempo libero ho guadagnato nel secondo mese 1000 euro extra! A fine anno

avevo già il coraggio di lasciare il mio lavoro e la mia patria e dal gennaio 2003 ho cominciato a lavorare a tempo pieno con la Forever.

Risultati: nell'estate 2003 Manager, Estate 2007 Senior Manager, estate 2008 programma auto. Da gennaio 2007 ho realizzato il mio sogno: vivo vicino al mare (Toirano, SV) e da quel momento lavoro solo part time con la Forever. Nel tempo restante mi piace occuparmi di giardino, orto, lavori del fai da te, per fare la mia casa sempre più bella, e dei miei 3 gatti.

Mi godo il mio "reddito passivo". In media guadagno mensilmente 2500 Euro netti, come part time non è mica male!

Ah! Quasi dimenticavo: non so vendere e nemmeno mi piace vendere. Però vendo lo stesso.... E come? La parola "vendere" spaventa tante persone. Anche me. Chi di noi non ha mai avuto a che fare con un venditore che vuole venderci a tutti i costi qualcosa anche se non ne abbiamo bisogno? Mi ricordo quando una volta, dopo aver acquistato un nuovo super aspirapolvere di marca tedesca, dopo un mese sono stata assalita da due venditori di un'altra marca.... Che divertimento vedere le loro diverse "tecniche di vendita"!

Io non vendo con la Forever! Semplicemente consiglio prodotti che mi piacciono tantissimo, e basta! Piuttosto chiamerei quello che faccio "pubblicizzare" i prodotti della Forever. Sono un'informatrice che racconta alle persone di prodotti validissimi e propone consulenze su quelli che potrebbero essere i più adatti a loro. Poi sono loro a comprarli alla Forever. Lo possono fare al prezzo listino come cliente club oppure con lo sconto da Incaricati. E chi pensa che un Aloe del supermercato a 10 euro al litro possa bastare, io dico: perfetto! Anche i supermercati hanno il diritto di vendere, no? Ma chi è alla ricerca di una buona qualità prima o poi userà i prodotti della Forever. Abbiamo ancora tanto da fare per fare conoscere i prodotti della Forever. Ci sono troppe persone che usano Aloe di scarsa qualità e addirittura ci sono ancora delle persone in Italia che non sanno cosa sa fare la pianta Aloe Vera per la loro salute, bellezza e vitalità! E da non dimenticare: ci sono tante persone che vogliono o devono guadagnare di più! Vuoi aiutarci?

Buon successo a tutti!

La mia testimonianza **di ADALGISO IPPOLITI**



Amici carissimi sono Adalgiso Ippoliti, risiedo a Teramo e circa quattro anni fa ho iniziato a svolgere l'attività di Manager Forever. Quando ho conosciuto per la prima volta l'Azienda Forever non avevo uno stile di vita ottimale, infatti per motivi di lavoro ero costretto a pranzare spesso fuori casa, in maniera veloce e disordinata a scapito della mia salute. Tuttavia, proprio in uno di quei giorni in cui mi trovavo in un ristorante, lessi una locandina che parlava dell'Aloe Vera. Io che avevo già sentito parlare delle innumerevoli proprietà benefiche di questo prodotto, decisi quello stesso giorno di chiamare il numero di telefono che era affisso sopra. La telefonata che feci fu molto breve e sintetica: il signor Orlando D'Annibale mi diede appuntamento per il giorno seguente. Quando ci incontrammo, con garbo e con molta competenza il signor D'Annibale mi parlò dell'Aloe Vera Forever, delle sue numerose qualità nutrizionali ed anche dell'ottima opportunità lavorativa che l'azienda Forever poteva offrire. Ricordo che alla fine del nostro incontro mi congedò con una frase: "Adalgiso ricorda che l'Aloe Forever ti darà sicuramente dei benefici fisici, ma se ci pensi ne potrà beneficiare anche il tuo portafoglio". Da quel giorno l'Aloe Vera Forever è diventata parte integrante della mia alimentazione per il benessere che ha portato al mio organismo. Dopo qualche tempo ricordandomi di quella frase incominciai ad interessarmi del sistema distributivo dei prodotti usato dalla Forever Living, a me totalmente sconosciuto, ed ebbi la certezza di aver appreso il modo migliore di penetrare nel mercato: il Network Marketing. Questo sistema consiste, e non solo, nell'arrivare direttamente al consumatore finale. "Fantastico!" tutti possono diventare consumatori e distributori al tempo stesso. Il sistema è molto semplice e interessante anche per la quantità di prodotti che si possono promuovere, basta avere la costanza di informare tutte le persone con le quali si entra in contatto per un qualsiasi motivo. Vedrete che nel giro di poco tempo quest'opportunità iniziata da semplice consumatore crescerà anche a livello distributivo. Credetemi è bellissimo lavorare e guadagnare divertendosi insieme agli amici e vedere che il tuo successo sarà anche il loro. Non voglio dilungarmi oltre, ma solo dirvi che dal 2009 ho deciso di svolgere l'attività Forever a tempo pieno, essendo assolutamente sicuro di fare la scelta giusta. Ringrazio tutti gli amici e le amiche di questa grande azienda!

La mia testimonianza
di GABRIELE MATTIOLI



Mi chiamo Gabriele Mattioli, ho 45 anni e vivo a Ripatransone in provincia di Ascoli Piceno. Ho conosciuto l'aloè nel gennaio 2005 e da subito sono rimasto colpito dalle potenzialità e dall'efficacia del prodotto oltre che dai possibili guadagni. Essendo piuttosto curioso, mi sono informato e ho letto tutto ciò che trovavo sull'aloè vera. L'ho sperimentato sulla mia pelle, soffrivo nei cambi di stagione di gastrite oltre che di saltuari mal di schiena. Già dal primo flacone ho avvertito i primi miglioramenti e pian piano ho cominciato a proporlo alle persone che conoscevo, avendo anche da loro ulteriori testimonianze dei benefici del prodotto. Sebbene sia già carico d'impegni, svolgendo un'altra attività, ho deciso di dedicare un po' di tempo anche a divulgare l'efficacia della nostra aloè vera, la prima in assoluto, perché molte persone in Italia ancora non conoscono la Forever Living. Considerando quanto sono affezionato e credo nel prodotto, ci tengo a dire che, avendo un'attività di produzione e vendita calzature, ho inserito nelle scarpe una soletta interna all'aloè vera. Con l'occasione, ho il piacere di ringraziare tutte quelle persone che tramite me, hanno avuto fiducia in questi fantastici prodotti, permettendomi di crescere in carriera.

La mia testimonianza di PAOLA MINATI



Sono Paola Minati Manager di FLP e ho iniziato ad utilizzare i prodotti Forever a gennaio del 2007, con grandi risultati per il mio intestino e per il mio peso. Nel maggio 2007 mi sono iscritta come incaricata, ma avendo un'attività molto impegnativa in qualità di responsabile commerciale di un'azienda di prodotti delle pulizie, igiene professionale, con la responsabilità di filiali situate a Pordenone, Trento, Alessandria, Bergamo e Firenze, il tempo era davvero tiranno. A novembre, del 2008, solo alla sera, approfittando degli opportunity meeting che l'azienda mette a disposizione nelle varie città d'Italia, ho iniziato a portare persone della mia lista nomi e con un piccolo gruppo ho raggiunto la qualifica di Manager a giugno 2009. Il 31 maggio dello stesso anno ho lasciato la mia azienda e il 1° giugno ho iniziato questa meravigliosa attività a tempo pieno. I risultati dei clienti sono meravigliosi, le soddisfazioni con il mio gruppo eclatanti, i miei sponsor Sonia De Simone e Solarino Salvatore, una coppia meravigliosa che mi sostiene, pianifica con me ogni mese gli obiettivi, i sogni e il lavoro. Ho cambiato stile di vita, sono finalmente felice, e soprattutto ora lavoro e mi diverto, senza rendere conto a nessuno. Vi lascio con questa bella frase di Richard Bach che ho scelto per voi: "di fronte a ogni scelta si mette a repentaglio quella che avrebbe potuto essere vita". A ogni decisione, si elimina il problema. Un caro saluto e tanti CC a tutti.

La mia testimonianza di PAOLO MORRESI



Ciao sono Paolo di San Benedetto del Tronto (AP). Mi sono avvicinato alla FLP per caso e, con molto scetticismo, ho bevuto il suo fresco gel di Aloe Vera. Dopo qualche mese ho riscontrato dei grossi benefici sia fisici che mentali: la mia dermatite finalmente scomparsa ha lasciato il posto ad una pelle sempre più bella e soprattutto il mio livello di energia aumentava come non mai! Il mio entusiasmo era contagioso e pian piano mi sono trovato a condividere gli straordinari effetti di questi prodotti, oltre con gli amici, anche con tante altre persone dalle quali ancora adesso mi sento dire GRAZIE! Oggi Forever è la mia prima attività e ho scoperto che migliorare la salute degli altri è molto gratificante.

Quest'anno finalmente ho raggiunto quel sogno che tre anni fa mi sembrava irraggiungibile e per la prima volta nel mese di aprile a Vienna il nostro fondatore Rex Maughan mi premierà con un bell'assegno. La soddisfazione più grande in questo momento non è la cifra che ci sarà scritta ma il fatto di aver creduto fermamente in qualcosa che si è realizzato! La cosa ancora più bella è che il successo non è dipeso solo da me, ma dall'impegno di tutto il mio gruppo (dream team) che, nell'arco dell'anno, ha lavorato con molta professionalità e tanto cuore: a tutti loro dedico questo meraviglioso giorno! Voleremo sempre più in alto, è una promessa!

La mia testimonianza **di ROSINA NICOLACI**



Mi chiamo Rosina Nicolaci, abito a Villafranca in provincia di Verona, sono sposata ed ho tre figli. Il mio incontro con Forever avviene nel 2005 in seguito ad un invito di una amica a casa sua. Subito pensai alla solita riunione con relativa vendita di prodotti, ma quando mi disse che si trattava di salute e benessere, la cosa m'incuriosì non poco. Così anche se molto scettica sull'effettiva efficacia, acquistai il famoso barattolo giallo. A quei tempi combattevo con gastrite e colite con scarsi risultati, quindi cominciai a bere il gel dell'Aloe con la convinzione che male non mi avrebbe fatto. Dopo pochi mesi invece mi convinsi che quel barattolo mi avrebbe fatto compagnia per sempre. Iniziai presto a parlarne con amici e parenti con risultati incoraggianti, anche se l'idea di farne un'attività era lontana a venire. Nel Gennaio del 2007 il destino decise che era arrivata l'ora del cambiamento. Con mio marito andai in fiera a Verona presso il salone del benessere, dove tra tanti stand mi colpì ovviamente quello di Forever. Qui incontrai una ragazza speciale che invitandomi in un camerino mi propose di entrare in Forever come incaricata. Così il 30 di Gennaio del 2007 firmai la scheda di adesione e Jlenia Raisa divenne la mia sponsor. Non avendo mai svolto attività di questo genere, ero insicura perchè da sempre lavoratrice dipendente, con lavori faticosi e poco remunerativi. Comunque ho cominciato e con l'aiuto fondamentale di Jlenia e la mia perseveranza, le soddisfazioni sono arrivate presto, in quanto le persone che contattavo si fidavano di me. Ho raggiunto il livello di Supervisor nel Giugno del 2007 e subito dopo, ho capito che da sola non ce l'avrei mai fatta. Così ho cominciato a formare il mio gruppo dando ad altri la possibilità di migliorare il proprio stato di salute, senza trascurare i guadagni economici. Grazie al gruppo che continuava a crescere, ho raggiunto nel mese di febbraio del 2008 la qualifica di Assistant Manager. Nel Maggio del 2008 ho frequentato il corso di formazione presso "il Ciocco", lì ho capito

che non mi sarei più fermata. Nell'Ottobre del 2008 sono diventata Manager, qualifica che molti sbagliando considerano un punto d'arrivo. Per quel che mi riguarda, è proprio da qui che inizia il vero lavoro e con questo sono arrivate le gratificazioni. Nel 2009 ho partecipato all'European Rally di Malaga e nello stesso anno ho raggiunto il 2° livello auto. Anche il 2010 è stato ricco di soddisfazioni, perché grazie alla crescita delle mie linee sono diventata Senior Manager con la conseguenza che il Super Rally di Denver è diventato realtà. Come ultima soddisfazione non in ordine temporale, va citata l'appartenenza al Club del Presidente che non va intesa come una gratifica nel senso stretto del termine, bensì l'onore di poter lavorare strettamente oltre che con il nostro A.D. con colleghi che hanno fatto la storia di Forever Living. Concludo dicendo che oltre alla mia costanza, va riconosciuto il giusto merito a quanti hanno creduto in me. Grazie ancora Forever! La mia vita è proprio cambiata, vedo un futuro roseo per me e la mia famiglia e mi sento di consigliare a chiunque di entrare in Forever, un'azienda che ti gratifica in tutti i modi, dandoti la possibilità di realizzare quei sogni che altrimenti rimarrebbero chiusi in un cassetto.



...la mia vita è proprio cambiata, vedo un futuro roseo per me e la mia famiglia e mi sento di consigliare a chiunque di entrare in Forever, un'azienda che ti gratifica in tutti i modi, dandoti la possibilità di realizzare quei sogni che altrimenti rimarrebbero chiusi in un cassetto.

La mia testimonianza **di NICOLETTA NONNO**



Sono Nicoletta Nonno, Manager Flp dell'Abruzzo. Forse molti di voi già conoscono il grande entusiasmo che mi lega a questa azienda, a questo lavoro e in modo particolare alla qualità del prodotto, ragione per cui provo sempre un grande piacere nel dare la mia testimonianza raccontando la mia storia. Tutto ebbe inizio sei anni fa quando, dopo una lunga malattia, mio marito venne a mancare. Vi lascio immaginare lo stato d'animo nel quale mi ritrovai dopo 40 anni di vita insieme. Dico soltanto che persi la voglia di vivere e una profonda depressione cominciò a impossessarsi di me. Qualcosa però mi diceva che dovevo reagire e continuare ad andare avanti. Infatti dopo qualche mese mi iscrissi come volontaria al Tribunale del malato. Lavorare per gli altri mi faceva sentire bene e mi confortava enormemente poter regalare a chi stava soffrendo anche solo un sorriso. Questa esperienza meravigliosa mi portò a rialzarmi in piedi e a proseguire il cammino. Fu proprio in questo periodo che fui contattata dal signor Ettore Bosco, già mio collega per un'altra firma, il quale mi disse che voleva parlarmi di un prodotto favoloso e di un'azienda importante. Poi venne da me e m'illustrò il tutto con grande professionalità. Sulle prime io fui molto scettica, ma non posso negare che rimasi colpita dall'entusiasmo con il quale ricevevi quelle informazioni. E poiché certe scelte si fanno a fior di pelle, decisi di provare. Qualche tempo dopo avvenne il "miracolo". Utilizzando il prodotto Freedom riuscii a risolvere un serio problema alla cartilagine del mio ginocchio e la fiducia che ne derivò mi indusse a provare tutti gli altri prodotti. Solo a questo punto Ettore mi parlò della possibilità di lavorare per quest'azienda e delle grandi opportunità di guadagno e di crescita professionale che offriva. Iniziai dedicando solo una parte del mio tempo visto che un lavoro già ce l'avevo e come per incanto riuscii a organizzare un bel gruppo di lavoro che cominciò a portarmi buoni frutti. Con i bonus della Forever mi accorsi presto che potevo avere grandi soddisfazioni economiche e fu così che decisi di lavorare a tempo pieno. Oggi na-

turalmente sono fiera di aver fatto questa scelta perché questa azienda, in quanto a gratificazioni, a mio avviso non è paragonabile a nessun'altra del settore. Nel 2009 sono stata premiata a Malaga per la condivisione degli utili davanti a centinaia di colleghi provenienti da tutto il mondo. Anche quest'anno l'emozione si ripeterà a Londra. Non avrei mai immaginato che all'età di 68 anni avrei potuto trasformare la mia vita e provare tante emozioni. Per questo non finirò mai di ringraziare il mio amico Ettore Bosco per l'input che mi ha dato e il mio gruppo che mi ha seguita e sostenuta. La mia grande voglia di fare ha poi fatto tutto il resto. Ho imparato in questi anni che ognuno di noi, se crede nelle sue capacità, può farcela e vincere le sue scommesse senza doversi arrendere mai o indietreggiare davanti al primo ostacolo. Per concludere auguro veramente a tutti di poter provare le emozioni che ho provato io e di avere sempre la voglia di mettersi in gioco.

La mia testimonianza

di ANGELIKA NUSSGRUBER MEREU



Mi chiamo Angelika Mereu Nussgruber e vi parlo con il cuore in mano. Tutte le decisioni importanti della mia vita le ho prese seguendo il mio cuore: 30 anni fa ho lasciato un lavoro fisso da insegnante per poi lasciare il mio paese, l' Austria per venire a vivere in Italia con il mio futuro marito. L'Italia è diventata per me la seconda patria. È venuto al mondo nostro figlio Diego e le nuove responsabilità hanno fatto di me una manager ma non riconosciuta. Tutta me stessa era dedicata alla famiglia. Nel mio cuore però c'era un vuoto nascosto, non ero veramente felice e sentivo il bisogno di trovare l'indipendenza economica avendo dovuto rinunciare al mio lavoro. Ho conosciuto la Forever Living Products, un amore a prima vista che ha migliorato la mia vita per sempre. Ero entusiasta di tutti quei prodotti naturali che uso da allora quotidianamente. Condividevo con le mie amiche la mia scoperta ed è successo un "miracolo": c'erano delle persone interessate a provare i prodotti, ma c'era anche chi voleva lavorare con FLP. Io fino allora non avevo mai pensato di proporre l'attività a nessuno, però me lo richiedevano gli altri. Cosa dovevo fare? Non potevo deludere chi mi stava a cuore. Ho fatto tanti corsi, tantissime riunioni, ho viaggiato in Europa e addirittura negli Stati Uniti per imparare il più possibile su prodotti e attività. Ho cominciato a trasmettere a tutti compresa la mia down-line quello che ho appreso: servono radici profonde per poter volare in alto. Io con la Forever ho raggiunto l'indipendenza finanziaria che stavo sognando come migliaia di altre donne, una posizione e un lavoro che mi dà tante soddisfazioni. Offro e sto creando posti di lavoro dignitosi per tante persone che hanno finalmente l'occasione di realizzare i loro sogni. Con perseveranza, amore e fiducia ho raggiunto la posizione di Senior Manager, finalmente riconosciuta. A proposito, ho ricominciato a lavorare quando ormai gli altri dicevano che a quell'età non si poteva fare più niente. Ho seguito il mio cuore e mi ha consigliato bene, come sempre! Adesso vivo indipendente, libera e felice! Grazie Forever che sei entrata nella mia vita!

di ANNA OBERHUBER e HELMUT REICHHALTER



Siamo la famiglia Reichhalter Helmut e Anna. Abbiamo tre fantastici figli Alex, Ivan e Alan. Viviamo a San Genesio Atesino che è un paese sopra Bolzano a 1080 metri di altezza sul livello del mare. Io sono autista degli autobus di linea e mia moglie Anna lavora all'ospedale di Bolzano come operatrice sociosanitaria. Ho conosciuto la Forever nel 2003 ad un meeting presentato da Othmar Aspmair, dove ho comprato il mio primo Touch, ho provato i prodotti e ho letto tanti libri che parlavano di Aloe Vera. Leggendo ero sempre più stupito dei benefici di questa pianta, di cui prima non avevo mai sentito parlare. All'inizio mia moglie era molto scettica, poi ha provato anche lei i prodotti, ha constatato la bontà delle creme cosmetiche, ma non voleva proprio bere il Gel di Aloe. Poi l'ho convinta ad andare a un seminario di base, e da lì ha capito i benefici dell'Aloe Vera. Ha iniziato a bere e ha visto tanti buoni effetti. L'allergia è migliorata, ha meno voglia di dolci, la pelle è diventata più bella, il sanguinamento del naso è sparito del tutto, e, dopo un po' di tempo, si è accorta che sul cuscino del letto la mattina non c'erano più i capelli che prima perdeva sempre. Poi mia moglie Anna ha cominciato a presentare i prodotti agli amici e ai suoi colleghi e adesso è diventata bravissima, devo dire che è fantastica. Ora quest'attività la facciamo insieme e andiamo sempre più forti. Quello che ci piace particolarmente della Forever Living è la possibilità di migliorare la nostra salute e quella dei nostri cari, che questa attività cresce aiutando gli altri ad avere l'opportunità di un guadagno a lungo termine. Una delle cose più belle che ci dà la Forever è che mia moglie possa stare a casa con i nostri tre figli, così abbiamo la possibilità di guadagnare gli stessi soldi del suo lavoro attuale e anche di più, visto che abbiamo anche un mutuo da pagare e uno stipendio solo non basta. Per questo il nostro obiettivo principale era di diventare Managers il più presto possibile, e ci siamo riusciti. Io personalmente non conosco altri lavori che permettono di lavorare quando, con chi e dove si vuole. Con quest'occasione vogliamo ringraziare particolarmente Othmar e Antonia che sono sempre disponibili e ci hanno aiutato tanto, e naturalmente il nostro gruppo downline. Non dimentichiamo la Forever Living con il nostro dirigente Giancarlo Negri che è veramente bravissimo. Ricordate: il Network Marketing funziona per tutti, eccetto per quelli che non hanno mai iniziato e di quelli che hanno mollato troppo presto.

La mia testimonianza
di GABRIELLA PERENTIN



Ciao a tutti... mondo Forever! Sono Gabriella Perentin, vivo ad Anzio in provincia di Roma e sono mamma di due splendide bambine Susanna di 8 anni e Beatrice di 6. Sono in Forever dal 26 Luglio del 2008, grazie al fantastico incontro con una donna eccezionale, Roberta Casolini. A Ottobre dello stesso anno, avrei compiuto 40 anni e mi trovavo in un momento della mia vita dove avevo messo tutto in discussione e volevo scoprire e ritrovare me stessa, sviluppare i miei sogni e i miei desideri. Così ho iniziato a bere l'Aloe Vera e a provare tutti i prodotti Forever. E come in un sogno...da quel momento tutto è cambiato! Ad Agosto ero Supervisor, ma mi resi conto ben presto che non dovevo lavorare da sola. Per crescere avevo bisogno di un gruppo e avrei imparato una cosa difficile per me fino a quel momento: "delegare", distribuire il lavoro, affidarmi agli altri. Andai avanti con il continuo sostegno della mia famiglia e di Roberta Casolini che m'insegnò a credere in me stessa, nelle mie qualità, eliminando tutte le inutili credenze che ci impediscono di vedere e vivere le cose. Imparai a utilizzare la frase..."che cos'altro è possibile?" Raggiunsi l'obiettivo e a Febbraio 2009, andai all'European Rally a Malaga. Che emozione! Lì ebbi la certezza che avevo avuto una grande occasione e che lavoravo per una grande Azienda, la Forever. Investii sul corso di formazione Forever, che mi diede una tale carica e consapevolezza che nello stesso mese diventai Assistant Manager. Credendoci fino in fondo, con l'amicizia e il sostegno del mio gruppo a Giugno 2009 sono diventata Manager! Adesso ha inizio una nuova, meravigliosa avventura, e questo è quello che auguro ad ognuno di voi! Tutto è possibile, sviluppate un sogno, sentitevi dentro al sogno e fatelo diventare la vostra, fantastica, realtà!

La mia testimonianza **di GIUSEPPE PICHIERRI**



Cari colleghi e amici sono Giuseppe Pichierri Manager FLP Italy, vivo a Taranto e svolgo l'attività FLP part time. Ho conosciuto questa fantastica azienda nel 2001 quando decisi di provare l'aloè per cercare sollievo da una fastidiosissima allergia alimentare dietro consiglio di un mio carissimo amico, Giovanni Manco, ora manager FLP. Dopo pochi mesi cominciai l'attività che però si concluse con scarsi risultati... la mia salute era sicuramente migliorata ma in realtà la mia fiducia in questo tipo di lavoro era ancora scarsa.

Durante i successivi sei anni ho svolto diverse attività commerciali alcune di queste anche con ottimi risultati, come ad esempio la mia scuola di ballo; tuttavia il mio pensiero andava sempre alla Forever ed al sistema di lavoro detto network marketing. Nel dicembre 2007 presi l'importante decisione di ricominciare sul serio. I mesi passavano ma ancora i risultati tardavano ad arrivare, però questa volta ero deciso a non mollare, così, nel marzo 2008, decisi di partecipare al mio primo corso di formazione FLP al Ciocco, con grande soddisfazione visto l'alto livello di preparazione dei formatori, e fu lì che capii che il segreto della crescita in Forever stava proprio nella formazione. Nel mese di Giugno ho partecipato al mio secondo corso al Ciocco e come per magia dal mese successivo, cioè Luglio 2008, la mia situazione in Forever è radicalmente cambiata: partendo praticamente da zero, visto che fino ad allora non avevo combinato quasi nulla, in soli 4 mesi ho raggiunto la qualifica di Manager FLP, facendo raggiungere a quattro persone del mio gruppo la qualifica di Supervisor. La gioia che si prova nel raggiungere gli obiettivi aiutando il proprio gruppo a crescere non si può descrivere senza dimenticare il bonus di tutto rispetto che ora ricevo. Vorrei cogliere questa occasione per ringraziare pubblicamente ogni singola persona del mio gruppo che ha collaborato con me e con tutti noi alla realizzazione di questo obiettivo. Il consiglio che voglio dare a tutti voi è quello di non mollare mai, anche se a volte si passano momenti di sconforto, perché la fiducia nell'azienda e la costanza nel lavoro premiano sempre e comunque. E ricordate che una delle chiavi del successo in questa attività, è la formazione, quindi partecipate sempre ai corsi programmati dalla Forever, abbiate fiducia in voi stessi e nell'azienda e per finire parlate, parlate, parlate a tutti di questa fantastica opportunità che può cambiare sul serio la vita di ognuno.

La mia testimonianza di JLENIA RAISA



Ho conosciuto Forever Living a soli 18 anni. Finiti i 5 anni di scuola superiore volevo inserirmi nel mondo del lavoro, consapevole di non avere nessuna formazione lavorativa. In quel momento avevo un grande sogno: realizzarmi economicamente e professionalmente. Ero quindi alla ricerca di un lavoro che potesse soddisfare le mie esigenze e poiché come spesso si dice "nulla succede per caso", proprio in quel periodo mi fu proposta l'opportunità di sviluppare il Business Forever Living.

Inizialmente ero entusiasta di quello che mi avevano prospettato, ma nello stesso tempo timorosa di non riuscire. Ho preferito iniziare provando l'aloè personalmente e qualche altro prodotto perché all'epoca ero affetta da un forte eritema causato da una lampada per il viso. Dopo tre mesi di assunzione costante del prodotto ho visto sul mio volto meravigliosi miglioramenti fino alla guarigione definitiva della mia pelle.

Spinta dall'entusiasmo ho deciso di valutare seriamente l'opportunità lavorativa e ho partecipato ad un Success Day a Milano dove ho conosciuto i Manager della Forever.

Quella giornata per me è stata determinante perché ho recepito un forte entusiasmo, e inoltre sono stata attratta da alcune parole chiave che mi piacerebbe condividere con voi.

Quel giorno si è parlato di leader di te stesso, gestione del tempo, guadagni illimitati, azienda meritocratica, creazione di un gruppo di persone, lavoro di squadra.

Quelle informazioni mi hanno letteralmente conquistata perché era tutto quello che io desideravo e che non sapevo dove trovare, e data la mia inesperienza professionale, non pensavo che avessi potuto collaborare con un'azienda di un tale livello.

Quello che ho sentito a Milano mi ha fatto decidere di dedicare tutte le mie forze e il mio impe-

gno alla creazione della mia nuova attività. Nel 2001 ho iniziato il mio percorso con Forever, mi sono iscritta e sono diventata Manager e nel 2003 ho raggiunto la posizione Sapphire Manager. Forever è un'azienda che ci permette di raggiungere i risultati che desideriamo e di guadagnare per l'impegno che dedichiamo alla nostra attività. Quei risultati sono veramente proporzionali al nostro impegno e alla nostra passione. Sono orgogliosa della mia azienda, del mio gruppo e dei risultati ottenuti, ringrazierò sempre la mia sponsor che quel giorno del lontano 2001 ha creduto in me e mi ha spronato a lavorare insieme a lei nella creazione dei miei obiettivi. Penso che Forever sia uno stile di vita, un cambiamento, una crescita personale importante sia a livello economico che professionale.

E' importante sapere che esiste un'azienda che ti premia per quello che decidi di fare come imprenditore e non per quello che devi fare... è altrettanto motivante che a soli 18 anni puoi iniziare una carriera lavorativa che ti permette di crearti un futuro florido per te e le persone che collaborano nella tua down- line. La soddisfazione più grande che ho avuto nella mia azienda è condividere i successi delle persone che fanno parte del mio gruppo, è motivante sapere che Forever è un "mezzo" che permette a tutte le persone che lo vogliono di raggiungere oltre all'indipendenza economica tutto quello che desiderano, senza limiti. Penso che determinate limitazioni a noi stessi le diamo solo noi, ma una volta abbattute queste credenze abbiamo la strada aperta verso il nostro successo. La soddisfazione più grande è la consapevolezza di aver contribuito a migliorare la vita di tante persone che lavorano insieme a me. Anche voi potete fare lo stesso, auguro a tutti il successo che vi meritate!

La mia testimonianza

di DANIELA RONDINE e GUIDO GIACOPELLI



Ho conosciuto Forever a Luglio del 2009, grazie a Maria Luisa Di Pinto. All'epoca lavoravo come Manager per un'importante azienda italiana, fino a 10/12 ore al giorno, festivi compresi e ciò che più desideravo era essere una persona libera di poter scegliere e avere tempo. In Forever, vidi la possibilità di poter realizzare tutto questo e di poter coronare finalmente i miei sogni, quelli della mia famiglia e dei miei cari. Acquistai il mio Start Pack, che mi permise di qualificarmi come Assistant Supervisor e cominciai a utilizzare subito tutti i prodotti. Sono sposata da nove anni con Guido, un ragazzo fantastico, medico. Inizialmente era scettico verso la mia scelta non conoscendo né i prodotti né la solidità e professionalità dell'azienda, ma ben presto si rese conto dell'efficacia degli stessi che io e la nostra cagnolina Rudy usavamo quotidianamente e cominciai a provarli anche lui e a studiarli. Tuttavia soltanto a Febbraio 2010, decisi di prendere in mano la mia vita, cogliendo l'opportunità di business che offre Forever. Non volevo più che fossero gli altri a decidere per me, volevo essere libera, capo di me stessa, volevo diventare Manager in Forever.

Così iniziai seriamente a lavorare e grazie a Maria Luisa che, per prima ha creduto in me e nelle mie capacità, mi sono lasciata guidare e in tre mesi, ad Aprile 2010, ho raggiunto la posizione di "Manager" lavorando part time. Il mio sogno era quello di poter lasciare l'azienda per la quale stavo lavorando e... tutto questo è accaduto.

A Marzo 2010, su suggerimento della nostra upline, abbiamo avuto la possibilità di partecipare allo European Rally di Londra che è stata un'esperienza unica, non solo perché ho toccato con mano la grandezza di Forever, la grande umanità di Rex Maughan, ma, soprattutto, perché ho visto Guido cambiare e riempirmi il cuore di gioia con le sue parole: "Dani avevi ragione, Forever

è un'azienda incredibile, come non ce ne sono al mondo. Non solamente per le possibilità economiche che crea ma per l'amore che emana verso i propri incaricati. Quello che respiro è la libertà, il rispetto e la difesa dei valori umani, la gioia di vivere e di donare a chi merita.

Fantastico! Grazie Rex. Scusami, non avevo capito. Ora so!"

Forever mi ha dato l'opportunità di migliorare la nostra vita, perché ci sta rendendo liberi, liberi dal tempo, liberi dalle consuetudini e dai pregiudizi, liberi dai debiti, liberi di poter offrire ad altri la stessa opportunità che è stata data a noi e poter toccare le vite degli altri aiutandoli a diventare liberi. Il nostro obiettivo ora è quello di continuare a camminare e crescere con Forever. Auguriamoci con tutto il cuore a ciascuno di vivere i loro sogni e "oggi noi crediamo con ogni cellula del nostro corpo, che Forever è la più grande opportunità della nostra vita", come abbiamo insegnato. Non c'è nulla oggi nella nostra vita che noi non possiamo fare, avere o essere, dipende tutto da noi. Saremo eternamente grati a Maria Luisa, Rex, John e Jane per aver illuminato e guidato il nostro cammino.

La mia testimonianza di **GRAZIA RONZINO**



Carissimi Colleghi,

mi chiamo Grazia Ronzino e nella posizione di Manager seguo il mio gruppo con molto entusiasmo e costanza nel lavoro. Già da tempo avevo il desiderio di portarvi a conoscenza di cosa si prova nel proprio animo quando si consolida un obiettivo. L'obiettivo che più desideravo si potesse avverare è stato l'acquisto di una casa non ristrutturata ma nuova. Diventare proprietaria a tutti gli effetti era un sogno che avevo nel cassetto e che sono riuscita a tirare fuori con tutte le mie forze, che hanno più che mai generato in me il vivo desiderio di voler cambiare. La nostra esistenza è fatta anche e soprattutto di cambiamenti. "Che bello cambiare senza indugiare ma osare, osare, osare, cosa che per molti è da scartare". Quando un hobby si trasforma in cultura, genera ricchezza e apporta benefici con i doni della natura. Vi esprimo con grande gioia cosa è scaturito nel corso degli anni e qual è l'obiettivo che mi sono prefissata di raggiungere con questo fantastico lavoro. Abito a Milano, grande metropoli che mi ha dato tanto e continua a darmi moltissimo. Durante il percorso di lavoro, prima come impiegata in Rank Xerox oltre ad essere una tennista accanita, coltivavo come hobby la ricerca sulle piante officinali e i loro apporti benefici e, tra le tante ricerche, un giorno in una libreria scoprii uno dei più noti libri pubblicati dalla casa editrice Hermes dal titolo "L'Aloe, virtù terapeutiche di un prodigioso rimedio della natura" di Alasdair Bancroft. Fu proprio questo libro che fece trasformare la mia ricerca in una interessante opportunità di lavoro.

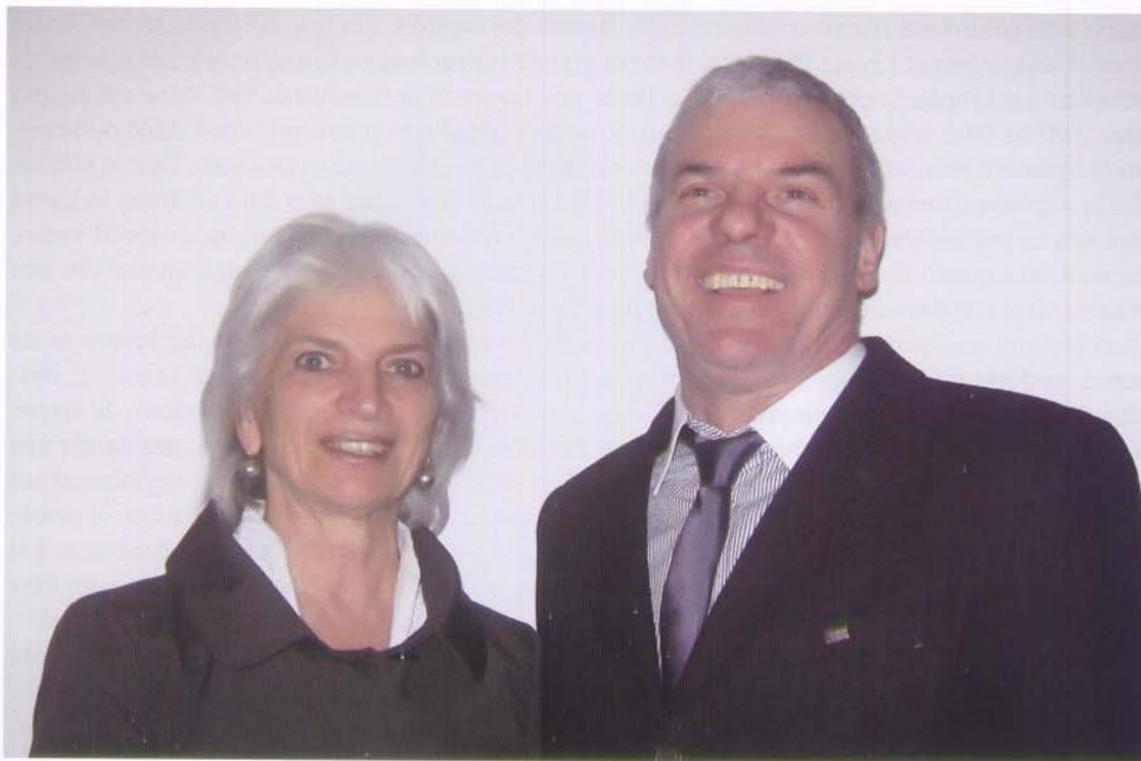
Tutto questo accadde nell'anno 1998, l'anno in cui risposi anche ad un annuncio su un importante quotidiano che Lorraine Cornford fece pubblicare per la ricerca di professionisti indipendenti. Oggi ancora una volta ho aperto questo libro soffermandomi a pag. 13, proprio dove l'autore rin-

grazia tutti coloro che hanno collaborato alla stesura dei capitoli. Tra loro ringrazia anche Dustin Greene della Forever Living Products, fonte di grande ispirazione ed insostituibile consulente sia per quanto mi riguarda che per tutte le persone che lavorano nell'industria dell'Aloe nel Regno Unito. Mi ha fatto acquisire una nuova visione dello sbalorditivo potenziale che l'Aloe può esercitare in tutto il mondo. Mi sento in dovere anche io di ringraziare ancora una volta Dustin Greene che ha saputo rafforzare l'immagine della FLP in Europa: grazie per aver dato all'Italia la giusta conduzione per un'ottima continuità di crescita. Il mio obiettivo è: mantenere saldi questi valori, trasmetterli a quanti si avvicinano a noi e far sì che essi credano fermamente negli uomini che con la loro cultura testimoniano quanto è importante la responsabilità sociale.

Oggi più che mai si è rafforzata in me l'idea della pianificazione. Nel mondo del lavoro in un settore in forte crescita, operare in autonomia ha generato un'intima serenità d'animo. Il Network Marketing, creato e sviluppato dalla FLP, con i suoi fantastici e benefici prodotti, dà lavoro non solo alla sottoscritta, ma a quanti vogliono fare una nuova e cospicua esperienza dando una svolta ad un percorso privo di crescita professionale, offrendogli l'opportunità di aggiornarsi nel Network Marketing con un corso di formazione. Termino questa mia breve scrittura con le parole del noto Dr. Lair Ribeiro tratte dal suo libro "Il successo non capita per caso". "Il benessere e il successo vengono dal lavoro, ma il lavoro da solo non è la soluzione se non esiste l'azione. Purtroppo è un dominio nel quale non siamo stati educati". Un sentito ringraziamento alla FLP Italy e a tutto il mio gruppo in particolare Adelino Bolzonello che mi ha dato e continua a darmi sempre più forza di volontà e di crescita.

La mia testimonianza

di MARISA SMANIOTTO e ENRICO PIFFER



Siamo Marisa ed Enrico, insieme nella vita da 35 anni e assidui consumatori dei prodotti Forever dal 2004. Come molti dei Distributori, anche noi ci siamo avvicinati a questa Azienda grazie ai suoi fantastici prodotti, ma ben presto ci siamo accorti che Forever faceva molto bene anche alla nostra "salute economica". Mio marito è sempre stato attratto e coinvolto in attività commerciali e di vendita, ma nulla si è mai rivelato intelligente e remunerativo come il sistema di marketing di Forever. Così il semplice passaparola ci ha portato in breve tempo a sviluppare un'ampia rete di clienti e di collaboratori. L'aspetto più avvincente però è che in questa Azienda tutti traggono un vantaggio: il cliente perché può usufruire di prodotti eccezionali e di alta qualità ad un prezzo assolutamente ragionevole; il collaboratore perché può trarre profitto dai bonus che l'Azienda riconosce a seconda dei livelli di carriera raggiunti. Tutto questo è possibile grazie al Network Marketing, un sistema di vendita che si basa sul concetto fondamentale che un cliente soddisfatto porta un altro cliente soddisfatto. Conseguentemente, lo sforzo risulta inversamente proporzionale al guadagno, ovvero più passa il tempo e si applica la costanza nell'attività, maggiore è il guadagno e minore lo sforzo investito.

In questi ultimi anni, grazie a Forever, mio marito ed io abbiamo raggiunto molti degli obiettivi che ci siamo prefissati da quando nel 2004 abbiamo deciso di intraprendere questa attività. Lavorando con costanza e determinazione abbiamo centrato il nostro primo obiettivo: il livello del Manager. Ma non ci siamo fermati, consci che quello era il punto di partenza, non di arrivo della nostra attività. Così ora siamo Senior Managers, cioè abbiamo aiutato altre due persone a raggiungere la posizione manageriale, con la conseguente grande soddisfazione di vedere aumentare il nostro bonus perché abbiamo aiutato altre persone a costruire il loro futuro e a realizzare i propri

sogni: è davvero fantastico!

Il terzo obiettivo per noi era la qualificazione al “programma auto”, che voleva dire avere € 400,00 in più al mese per 36 mesi. Ma il 2008 è stato un anno veramente magico per noi, perché oltre al “programma auto” ci siamo qualificati anche per la “condivisione degli utili” e nella primavera del 2009 a Malaga abbiamo ricevuto un assegno premio di € 6.200,00.

Ed ecco la magia del Network: lavorando non di più, ma con costanza i risultati arrivano e non è mancato nemmeno l’inaspettato riconoscimento dell’Avedisco come “migliori incaricati Forever del 2009”, assieme al nostro amico e collega, Francesco Guarnaccia.

Per concludere in bellezza l’anno, infine, ci siamo ri-qualificati per la condivisione degli utili che si svolgerà a Londra a Marzo 2010... Al momento in cui scrivo, ancora non sappiamo quanto riceveremo di premio questa volta. Dovremo infatti aspettare di essere chiamati sul palco della Wembley Arena per scoprire l’importo dell’assegno e, lo confesso, è uno di quei casi in cui spero di essere chiamato tra gli ultimi, perché più tardi viene pronunciato il tuo nome, più alto è l’importo dell’assegno!

Ma a prescindere da quanto grande possa essere quella cifra, è proprio una questione di soddisfazione e di emozione continua; è il sentire che, per la prima volta nella vita, l’Azienda per la quale investi il tuo tempo ti apprezza e ti riconosce per i tuoi sforzi e per il tuo impegno; è il sentire che stai facendo qualcosa di buono per te e per gli altri e questo non ha prezzo!

La mia testimonianza
di SALVATORE SOLARINO



Una frase detta più di 2.000 anni fa, e resa più attuale dalle matrici sempre più restrittive della nostra società, "La verità ti renderà libero", porta a chiederci:

-Ma quale Verità? E libero da cosa?

Fin da piccoli ci dicono di dire la Verità, ma sempre su cose negative.

-Chi è stato a rompere il vaso?

- Io no!

- Bugiardo, dimmi la verità! Il professore mi ha mandato a chiamare, cosa hai fatto?"

- Mamma io niente!

-Non è vero, dimmi la verità! E la nostra vita prosegue in questa direzione, dire la verità vuol dire sempre ammettere colpe, prendere punizioni, rivelare vergogne, eccetera eccetera. Anche la confessione nasce per dire una volta per tutte la verità affinché tu possa essere assolto. Se la verità è ormai registrata in forma negativa, ecco di conseguenza associare tutte le cose belle alle bugie, e molti cercano di ottenere consensi attraverso la menzogna. Molte sono le persone che hanno paura del nostro lavoro, perché non credono a quello che diciamo e soprattutto a quello che dimostriamo, perché è "TROPPO BELLO PER ESSERE VERO". Giacché noi promettiamo Salute, Benessere e Libertà, non siamo credibili, perché queste cose appartengono alla menzogna, all'illusione, alla speranza, ma mai alla Verità. Eppure avete visto, in diverse occasioni, salire sul palco persone che hanno iniziato da poco tempo e persone che vivono quotidianamente nel benessere. Persone che parlano di Successo, di Gratitudine, di Riconoscenza. Un'attività che ti libera dai debiti, che cambia la vita, che materializza i sogni. Non è possibile – TROPPO BELLO PER ESSERE VERO. Iniziare un'attività mai fatta prima, senza aver fatto studi specifici, senza raccomandazioni o meriti particolari, e in pochi mesi guadagnare 1.500 – 2.000 euro al mese, non

è possibile E' TROPPO BELLO PER ESSERE VERO. Lavorare in un'azienda dove non esistono sindacati, non esiste cassa integrazione, non esistono scioperi, dove l'amministratore delegato invece di stare comodamente in ufficio, è in giro per l'Italia a insegna, non è possibile E' TROPPO BELLO PER ESSERE VERO. Fare un lavoro dove il proprio Successo deriva da quanto benessere riusciamo a dare ai nostri clienti, non è possibile E' TROPPO BELLO PER ESSERE VERO. La verità vi renderà liberi. Sì, ma liberi da cosa? Dalla paura, la paura di valere poco. Certamente la società di oggi non offre molte opportunità per sperimentare il proprio valore, per rischiare di vedere quali potenziali vivono oltre le nostre certezze. Questo lavoro è TROPPO BELLO PER ESSERE VERO perché è puramente meritocratico, è uno specchio dove si riflettono le tue parti migliori e il successo è determinato dal rapporto con gli altri. Il tuo prossimo diventa fondamentale per scoprire alti valori insiti nel tuo cuore, la soddisfazione derivata dall'aiutare quelli che incontri, la responsabilità di partecipare alla formazione dei tuoi collaboratori, l'entusiasmo ottenuto nel portare i tuoi collaboratori al successo e la gioia nel contribuire alla salute dei tuoi clienti. La somma di tutto ciò dà la realtà del nostro valore. Se incontrate qualcuno che non crede a quello che dite, chiedetegli di osservare attentamente il nostro sguardo e vedranno la luce di chi ha la forza di dire la verità che libera la sostanza dall'apparenza, che libera la conoscenza dall'ignoranza, che libera il coraggio dalla vergogna, che libera l'abbraccio dall'intolleranza, che libera il sorriso dall'angoscia. Guardateci negli occhi, vedrete che il nostro Successo è l'inizio del vostro Successo. Il Successo non è più una scelta, è un obbligo. Oggi il Successo è l'unica forma di rispetto per il proprio essere, perché il Successo ci libera dai debiti, ci libera dalle ristrettezze, ci libera dalla massa facendo emergere la nostra unicità. La verità è che oggi il successo personale è l'unica strada per liberare il futuro dalle paure del passato, per liberare le nostre anime dall'avidità, dall'egoismo, dall'abuso e dalle prepotenze. La verità vi renderà liberi...e noi in Forever lo siamo. Questa è la pura verità!

*La vostra vita
può sempre
diventare migliore...
la decisione e la
possibilità di migliorarla
stanno nelle vostre mani.*

Esther e Jerry Hicks